

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 86876

№ 1 (26) / январь 2018

www.agroone.info

международный проект

AgroOne

СПЕЦ
ЭММ
ПЛЕУС

Соавтор сорта
подсолнечника
«Ранок», занесенного
в реестр Украины
с 2003 года.

Автор 20 патентов
на изобретения
техники по щадящей
технологии
производства
отборных семян.

стр. 6

“ОТДЕЛЯЯ ЗЕРНА
ОТ ПЛЕВЕЛ”

Леонид Васильевич Фрагеев



B.T.A. GROUP

Bio.Tech.Agro Group



**Strip-till технологія смугового
обробітку ґрунту**

mzuri Pro-Til

Економічно



Екологічно



Ефективно



Випробувана в цілому світі система обробітку ґрунту Mzuri Pro-Til довела свою ефективну роботу в усіх ґрунтових умовах.

**Застосування смугового обробітку ґрунту за технологією
Mzuri Pro-Til дає можливість:**

- за один прохід по стерні обробити ґрунт, внести добрива та посіяти
- скоротити видатки на паливо
- знизити витрати робочого часу
- збільшити врожайність
- покращити структуру ґрунту
- ефективно використовувати добрива

mzuri
www.mzuri.in.ua

B.T.A. GROUP

Продаж. Сервіс. Запчастини

моб. +38 (067) 574 65 45

+38 (099) 201 40 58

e-mail: service@mzuri.in.ua

Отпечатано в типографии Отпечатано в типографии «Абсолют», г. Киев
За достоверность информации и рекламы ответственность несут авторы и рекламодатели.
Рекламные материалы публикуются со знаком (A)

Концепт-дизайн и верстка Романченко М.А.
Отдел рекламы и маркетинга
Тел.: +38 (093) 848-26-71, (099) 625-00-12
Телефоны редакции:
+38 (067) 513-20-35, факс: +38 (0512) 58-05-68
Адрес редакции:
Украина, 54017, г. Николаев, ул. Соборная, 12-6, оф. 401
E-mail: agroone@ukr.net
сайт: www.agroone.info

Издание «АгроОне»
Издаётся с ноября 2015 г. Тираж 10 600 экз.
Электронная версия – более 150 000 экз.
Издатель и главный редактор
Корниченко Наталья Викторовна
E-mail: agroone@ukr.net
Св. КВ № 21634-11534P от 2.11.2015.

■ Агроинформ	4
■ Наука и производство «Отделяя зерна от плевел» – Леонид Фадеев	6
■ Законодательство Производственный кооператив – альтернатива продаже земельных паев	9
■ Наука и производство Грибы-макромицеты на страже здоровья человечества	10
■ Наука и производство Собрать и сохранить качество. Как избежать травмирования семенного зерна при уборке урожая	14
■ Наука и производство Посадка орехового сада	16
■ Наука и производство Глифосатные варианты осени	18
■ Интервью Свободный рынок земли. Кто — за, а я — Против.	20
■ Наука и производство Эффективность разных видов обработки почвы под ячмень яровой в северной степи	23
■ Техобзор Голевая комбинация	26
■ Интервью Следите за... рынком	29
■ Технический прогресс Посевная комбинация Компакт-Солитер 9 от LEMKEN	32
■ Актуально В закромах родины	34
■ Актуально Бюджет-2018. Баронам – дотации, фермерам – налоги	36
■ Живой сектор Свиноводство: как вырастить рентабельность	38
■ Хроника событий Пост-релиз «Фермерское предпринимательство. Стратегии 2018 года»	40
■ Выставки	41

Здравствуй, уважаемый читатель!

Мы все достойно отметили новогодние праздники. И всех нас ожидает праздник труда. В этом году нам предстоит немало свершений и успехов наряду с вызовами и проблемами. И чтобы поставленных задач достичь, а сложности превозмочь – рецепт один: работать. Работать со старанием, умом и знанием дела. А команда «АгроОне» всегда рада быть с Вами рядом, наши авторы готовы поделиться с Вами информацией, знаниями и добрым советом.

Первый номер 2018-го года мы открываем публикацией о легендарном конструкторе и изобретателе Леониде Фадееве и его технологиях, которые стали знаком настоящего качества в сфере очистке семян. А как выйти на новый уровень в сфере внешней торговли сельхозпродукцией, какие сложности могут возникнуть у отечественного трейдера, как их избежать или минимизировать – расскажет Иванна Дориченко, руководитель практики международной торговли и управляющий партнер Integrites London.

Почему грибоводство является одной из самых интересных и перспективных отраслей сельского хозяйства, как практически развивать это направление Вы узнаете из публикации Ольги Бабаянц, доктора биологических наук, с.н.с., заведующей отделом фитопатологии и энтомологии СИ-НЦСС. Эффективность разных видов обработки почвы под ячмень анализирует доктор с.х. наук Александр Цилюрик. Из наших публикаций Вы также узнаете о том, как избежать травмирования семенного зерна при уборке урожая, ознакомьтесь с особенностями внесения системных гербицидов на основе глифосата в осенний период, созданием лучших условий для посадки сада ореха грецкого. А в рубрике «Живой сектор» доктор с.х. наук Руслан Суол анализирует современные подходы к питанию свиней с целью максимального повышения рентабельности производства.

В рубрике «Техобзор» предметно рассматривается вопрос, удастся ли качественно подготовить почву за один проход с помощью комбинированного предпосевного агрегата, анализируются особенности работы посевной комбинации Компакт-Солитер 9. Также Вы узнаете, почему инвестиции в мощности по хранению семян, СЗР, удобрений и техники становятся условием успешного развития.

Также январский номер журнала «АгроОне» содержит ряд материалов социально-экономической тематики. Вы ознакомитесь с анализом, острыми комментариями аграриев и специалистов по поводу бюджета на 2018 год. Член-корреспондент МАКНС Николай Иванчук проанализирует аргументы за и против свободного рынка земли. А юрист ООО «СВАРОГ-ВИТА» Виктория Курьян пояснит, как производственный кооператив может стать альтернативой продаже паёв.

Мы всегда готовы к диалогу. Если у Вас есть предложение, совет или новые идеи, обращайтесь в редакцию по телефонам: (067) 513-20-35, (0512) 58-05-68 или по электронной почте: agroone@ukr.net

С уважением, Наталья Корниченко

м. Первомайськ, вул. Загородня, 48
+38 (095) 40 50 460, +38 (097) 40 50 460
e-mail: tov-kvp-plus@ukr.net
www.tovkvpplus.com.ua



С 1 января
2018 года
в Украине
вступают в силу
новые требования
к изделиям
из какао
и шоколада, –
Ольга Трофимцева



Приказ Минагрополитики №157 – это не только наш дежурный шаг в процессе адаптации украинского законодательства в отрасли безопасности и качества продуктов питания к европейским стандартам. Это достаточно важный документ, который вводит в действие для всех производителей требования к продуктам из шоколада и какао. Они предоставляют потребителю высший уровень осведомленности и уверенности в высоком качестве продукта, который они покупают.

Об этом заявила заместитель Министра аграрной политики и продовольствия Украины по вопросам евроинтеграции Ольга Трофимцева во время информационного мероприятия для журналистов относительно выполнения Соглашения об ассоциации между ЕС и Украиной в 2017 году и вводе европейских требований к продуктам из какао и шоколада.

«Мы уже достаточно активно экспортируем шоколад и изделия из него в страны ЕС. Лишь за январь-октябрь текущего года экспорт увеличился на 35% по сравнению с 2016 годом и составил \$25,3 млн. Для меня это показатель переориентации нашего экспорта на новые рынки за последние два года. Приведение в соответствие требований с качественным и количественным составом, маркировкой, классификацией продуктов с какао и шоколада до европейской директивы позволит продукции отечественного кондитерского рынка более эффективно конкурировать с лучшими мировыми аналогами как на внутреннем рынке, так и за рубежом», – отметила заместитель Министра Ольга Трофимцева.

Ольга Трофимцева рассказала, что европейские требования распространяются на все виды шоколадных изделий.

«Например, в темном шоколаде обязательно должно быть не меньше 35% какао-продуктов в пересчете на сухое вещество. В молочном – свыше 25%, и не меньше 14% молочных продуктов. Белый шоколад должен содержать не меньше 20% какао-масла и свыше 14% молочных продуктов. Таким же образом четко прописаны требования к шоколадным конфетам и другим продуктам с использованием шоколада», – отметила Ольга Трофимцева.



ТАКЖЕ ОЛЬГА ТРОФИМЦЕВА ПОДЧЕРКНУЛА, ЧТО В СЛУЧАЕ НЕСООТВЕТСТВИЯ ПРОДУКТА ДАННЫМ ТРЕБОВАНИЯМ, ОН НЕ СМОЖЕТ НАЗЫВАТЬСЯ «ШОКОЛАДОМ» ИЛИ «ШОКОЛАДНЫМ», А БУДЕТ ИМЕТЬ НАЗВАНИЕ «СЛАДКИЙ БАТОНЧИК» ИЛИ «ГЛАЗИРОВАННАЯ КОНФЕТА».

«Для нас важен комплексный подход к вопросам управления безопасностью и качеством продуктов питания, поэтому я бы хотела отметить то, что данный приказ, как и приказ относительно требований к меду, будет эффективно имплементирован вместе с положениями Закона №2042 «О государственном контроле за соблюдением законодательства о пищевых продуктах, кормах, побочных продуктах животного происхождения, здоровья и благополучия животных», – резюмировала заместитель Министра по вопросам евроинтеграции.

Пресс-служба Минагрополитики

5% ДОДАТКОВА ЗНИЖКА НА ТРАКТОРИ *Zetor*

2 роки
гарантії



ПРЕДСТАВНИЦТВА:

КИЇВ: 08703, вул. Київська, 113-а, м. Обухів, Київська обл., тел. +38 067 247 79 13

КРОПИВНИЦЬКИЙ: 27163, вул. Північна, 77, с. Підгайці, Кіровоградська обл., тел.: +38 067 247 79 04

ХАРКІВ: 61030, вул. Саратовська, 2 а, тел.: +38 067 236 02 76

ДНІПРО: 49112, вул. Гаванська, 4 а, 1 поверх, тел.: +38 067 236 70 52

МИКОЛАЇВ: 54028, вул. Троїцька, 240 а, тел.: +38 067 219 06 22

ПОЛТАВА: 36009, вул. Хлібозаводська, 9, тел.: +38 067 236 70 60

ЛУБНИ: 37500, пр-т. Володимирський, 216, тел.: +38 067 401 01 57

ВІННИЦЯ: 21022, вул. Київська, 175, тел.: +38 067 464 10 60

СУМИ: тел.: +38 067 463 17 03



www.agro-temp.com.ua

* Пропозиція діє до 31.12.2017



«ОТДЕЛЯЯ ЗЕРНА ОТ ПЛЕВЕЛ»

Леонид Фадеев



Во всем и везде есть свое зерно истины. Это крылатое выражение оправдано и для авиа-конструирования, и для земледелия. В свое время успешный инженер-авиаконструктор Леонид Фадеев пришел в совершенно новую для него сферу – сельское хозяйство. А теперь имя Фадеева стало нарицательным и восклицательным – когда речь идет о высшем пилотаже в очистке семян. Он, как никто другой, умеет отделять зерно от плевел: и в буквальном, и в переносном смысле слова – от расхожих дорогостоящих и малоэффективных решений. Техника, оборудование, зерноочистительные заводы от Фадеева стали знаком настоящего качества: качественно новых конструкторских подходов, уникально качественных результатов и просто самых лучших и самых доступных решений для современного агрария. Леонид Васильевич всегда стремился, чтобы высокие технологии стали ближе к земле и реальным потребностям сельхозпроизводства – и фадеевские «сильные семена» теперь дают урожай не только в Украине, но и на всем постсоветском пространстве.

У молодого, подающего большие надежды человека была возможность проявить свои востребованные таланты на территории самого закрытого объекта, поступив в специальное училище по обслуживанию ядерных установок. Оттуда могла открыться «зеленая улица» к материальному благополучию – ядерщики в СССР были на особом счету. Однако Леонид пошел другим путем, сулившим большую свободу личного выбора – поступив в училище знаменитого «Уралмашзавода». Если кто-то думает, что это заведение напоминало сегодняшнее ПТУ или, правильнее, технический лицей, он глубоко ошибается. В училище студенты сходу прикреплялись в специализированные цеха с уникальным оборудованием, где производились не менее уникальные детали. Молодой Фадеев, присмотревшись к работе, сразу же предложил ряд усовершенствований. Производительность труда значительно возросла, однако возмущались... отдельные коллеги. Дескать, работали по старинке, размеренно, а ты всю картину портишь... Кстати, руководство увидев, что детали можно производить быстрее, конечно же, урезало расценки за выполненную работу.

Первым делом самолёты...

Леонид Васильевич прошел классический путь востребованного технического специалиста. Понятное дело, что в советские времена самых перспективных молодых мастеров, инженеров и конструкторов ожидала наиболее ответственная стезя – работа в оборонной промышленности. Туда брали лучших, причем часто не считаясь с их личными жизненными планами.

Детство Леонида Фадеева прошло в закрытом военном городке на Урале. Объект наивысшей стратегической важности был под контролем самого Лаврентия Берия. Туда тоже отправляли на работу самых лучших, в том числе и родителей юного Леонида. Его школьные годы прошли в общении с самыми известными учеными СССР, их детьми – его сверстниками. Постоянно нужно было расти, чтобы соответствовать высокому интеллектуальному уровню окружения.

С подобным равнодушным отношением к рационализаторским и инновационным предложениям приходилось сталкиваться неоднократно. И когда сам Леонид Васильевич создал уникальное производство в Харькове, он внедрил комплекс мер по всецелому поощрению инициативы активных, неравнодушных сотрудников. Ведь люди – главный капитал любого производства!

В последующие десятилетия после окончания училища, Леонид Фадеев, как говорится, прошел и Крым, и Рим. Его трижды призывали на действительную военную службу, на которой он оттрубил, по меньшей мере, восемь лет, занимаясь обслуживанием военных самолетов. Он работал на самых сложных производствах, обязательно выделяя не менее 4-х часов в день на учебу. Это позволило Леониду Фадееву не просто получить диплом кандидата технических наук и звание полковника, но и накопить многогранные технические знания и огромный опыт, который в итоге поспособствовал развитию, как оказалось, главного дела его жизни...



Сильные семена успеха

В 55 лет люди обычно вплотную задумываются о пенсии. Впрочем, полковник Фадеев уже получал военную пенсию, и мог бы преспокойно заниматься мемуарами, возделывая дачный участок. Однако технические специалисты еще той эпохи – инженеры и конструкторы – это особая когорта людей. Это настоящий ум, знания и потенциал развития страны. Они просто не могут сидеть на месте, сложа руки. Но в эпоху бурных перемен, порой, самое главное – найти это должное место для приложения усилий.

Судьба, казалось бы, привела бывшего авиаконструктора в не самое подходящее место – в сферу селекции культурных растений. В 1995 году, вместе с выдающимися селекционерами Гуменюком и Кириченко, Фадеев стал соавтором нового сорта подсолнечника. Разумеется, к делу Леонид Васильевич подошел, как обычно – основательно, с максимальной тщательностью, не упустив ни одной детали. С сортом все сложилось отлично, но проблемы появились на этапе очистки семян – новенький агрегат известного производителя выдавал значительный процент травмированного зерна, причем стоимость убытков превысила цену самой машины...



– Их просто преступно было размножать с таким качеством. И тогда я понял, что смогу принести пользу не только как селекционер, но как инженер и конструктор. Я решил сконцентрировать свои усилия, применить свои технические знания на то, чтобы создать технику для получения идеального посевного материала, – вспоминает Леонид Фадеев.

– Усовершенствованная обработка почвы, спутниковая навигация, точный посев – современные агротехнологии сегодня шагнули далеко вперед. Это качественное эффективное развитие отрасли. Тем не менее, на что обращают внимание в первую очередь? На состояние почвы! Это правильно, однако на второй план часто отходит качество посевного материала. Дело в том, что технология подготовки семян сегодня осталась такой же, какой была полвека назад. Устаревшие, откровенно слабые стандарты, характеризующие посевные и урожайные качества по лабораторной всхожести, даже близко не показывают реальный потенциал семян. Соответственно, эти данные не имеют ничего общего с будущей урожайностью, – отмечает Леонид Васильевич.

Действительно, обработку почвы можно довести до совершенства, можно научиться сохранять влагу, подключить систему орошения, можно точно рассчитать количество питательных веществ, применить самые эффективные средства защиты растений, но... Если мы положим в эту идеальную среду некачественный посевной материал, то все эти усилия и ресурсы будут потрачены впустую. Никакая генетика не вытянет слабые, травмированные и зараженные семена.

– Дело в том, что существует понятие «сильные семена», исходя из которого, я и определил ключевое направление своих исследований. Сильные семена – это те, которые растение избирательно формировало, обеспечивая страховой фонд для поддержания популяции этого растения. Главный отличительный признак сильных семян – они плотнее всех других, которые формируются на том же колосе, початке и на метелках крупяных культур. Поэтому первостепенная задача получения качественного посевного материала – выделить эти сильные семена, – рассказывает Леонид Васильевич. Как это было сделано на существующем ранее оборудовании? Дело в том, что выделить наиболее плотные семена можно было лишь с помощью пневмовибростола – разработки, которой уже больше ста лет. Однако пневмовибростол может работать корректно, выделяя сильные семена из посевного материала, лишь тогда, когда семена уже выровнены по размеру и форме.

– Особенностью наших разработок является как раз то, что налаживается пофракционное выделение сильных семян. То есть, сначала семена калибруются по форме и размеру, а после этого – направляются на сепарацию по критерию плотности. В каждой фракции семена строго поделены по потенциалу. Откалиброванные таким образом крупные и средние семена обеспечат конечный желательный результат – высокую итоговую урожайность, – поясняет Фадеев.

Вот мы и пришли к пониманию механизма работы тех самых решет Фадеева, которые успешно работают во многих десятках крупных хозяйств и семенных заводов, как в Украине, так и за рубежом. На этапе калибровки семян и на этапе выделения семян равного размера, решета настолько тщательно калибруют зерно, что можно говорить о выделении потенциального посевного материала. Дело в том, что на решетках Фадеева зерновка поворачивается и примеряется самым малым размером – толщиной. Таким способом определяется наличие питательных веществ, которые обеспечивают базу для активного прорастания, и, разумеется, высокую продуктивность семян.

После прохождения столь строгого тщательного контроля по размеру и по форме, семена следуют на последний этап доработки. В ходе него выделяется идеальный посевной материал по плотности, причем из материала, уже выровненного по форме. То есть, в бункер посевного агрегата гарантированно попадают лучшие из лучших – сильные семена, скрупулезно отобранные с помощью пофракционной технологии, созданной Леонидом Фадеевым.

– Я просто предлагаю агропроизводителям инструмент, благодаря которому можно повысить эффективность использования земли, на все 100% используя ее естественное плодородие. Я помогаю определить именно те семена, которые запрограммированы природой в качестве золотого фонда – те самые сильные семена, – улыбается Леонид Фадеев.



Впрочем, полное название технологии, созданной Леонидом Васильевичем, включает кроме слова «пофракционная», еще и определение «щадящая». Что оно обозначает?

– Зерно недопустимо травмировать. Каждое семя – это живое беременное существо, которое природой предопределено для воспроизведения. То, что сегодня делают очень многие машины (зернометы, пневмотранспорт, бьющие нории и т.д.), наносит большой вред посевному материалу, да и товарному зерну тоже. А если зерно травмированное, то, разумеется, во время хранения развиваются плесневые микроорганизмы, выделяются микотоксины, и в результате, по моим оценкам, почти треть зерна сегодня попросту приходит в негодность. Продовольственное зерно приходится переводить в фуражное, а фуражное, в свою очередь, приходится переводить в техническое. Это в лучшем случае, – акцентирует Фадеев.

Исходя из этого, Леонид Васильевич с самого начала ориентировался на создание такого оборудования, которое не будет травмировать зерно. Нории транспортируют сыпучий материал с невысокой скоростью, и их конструкция исключает травмирование зерна как в нижней части нории, называемой «башмак», так и в верхней части нории, иначе именуемой «головкой». В частности, зерно не выбрасывается из ковша, а высыпается на спинку впереди идущего ковша.

Наряду с этим речь не идет о снижении травмирования зерна за счет аналогичного снижения производительности. Наоборот, использование пневмовибростол с решетками Фадеева позволяет добиться повышения производительности в два и больше раза. К слову, изобретатель-конструктор учел тот момент, что во многих компаниях уже работает приобретенное ранее очистительное и калибровочное оборудование. Дело в том, что решетка Фадеева можно установить практически в любую зерноочистительную или

калибровочную машину. Благодаря этому, эффективность оборудования сегодня может быть поднята не менее чем на 20-25% за счет замены сит традиционного исполнения на решета и сита Фадеева. Разумеется, стоимость такого дополнения конструкции будет весьма умеренной.

Ассортимент научно-производственного предприятия, созданного Леонидом Васильевичем, постоянно расширяется. И это логично, поскольку по-настоящему стоящая идея не может оставаться статичной, она должна постоянно развиваться. Стоит обратить внимание на ряд эффективных разработок Фадеева, появление которых позволило решить целый ряд актуальных задач. Во-первых, на аспиратор, использование которого позволяет удалять все примеси из зерновой массы, не травмируя семена в объемах, достигающих 100 т. Во-вторых, на двухкомпонентный протравливатель.

– Два компонента (это могут быть микробные препараты, инокулянты и т.д.) независимо один от другого поступают на поверхность семян. Оба компонента находятся в разных емкостях с автономной системой подачи и автономными распылительными форсунками. Благодаря этому достигается качественная обработка семян, и в первую очередь я имею в виду инокуляцию. Я уверен, что уже в ближайшие годы будет проводиться инокуляция семян всех культур, а не только бобовых. Это позволит возродить почвенную биоту хотя бы в объеме корневой системы, что приведет к эффективному использованию любых питательных веществ. А микоризы будут обеспечивать питанием растения, добытые за пределами той зоны, в которой корневая система работает. Вот это и есть принцип инокуляции семян, и это, повторюсь, ближайшая перспектива, – уверен Леонид Фадеев.

Что можно еще добавить? О Фадееве можно рассказывать многие часы подряд, однако лучше всего побеседовать с этим человеком лично. Он не просто создает оборудование, он сделал полный срез общей картины современного земледелия, и демонстрирует его во всей красе. Со всеми достоинствами и недостатками. Разумеется, каждый земледелец стремится к тому, чтобы последних было как можно меньше. И тут настоящим решением становятся технологии Фадеева. Они все больше применяются на семенных заводах, в крупных хозяйствах, в агропредприятиях, где умеют считать деньги и видеть результат.



Леонид Фадеев не на словах и рекламных буклетах знает, как довести зерно до ума. Его оборудование работает по, своего рода, олимпийскому принципу: Точнее. Бережнее. Сильнее. И в этом настоящее зерно успеха.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КООПЕРАТИВ – альтернатива продаже земельных паев



ВСЕМ ИЗВЕСТНО, ЧТО МНОГИХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ ПРИВЛЕКАЕТ В НАШЕЙ СТРАНЕ РЫНОК ЗЕМЛИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ, КОТОРЫЙ В РАМКАХ ЗАКОНА ПОКА ОТСУТСТВУЕТ, НО С ПРИНЯТИЕМ ЗАКОНА УКРАИНЫ ОБ ОБОРОТЕ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ, НАЧНЕТ АКТИВНО РАЗВИВАТЬСЯ.



Естественно, иностранные инвесторы имеют ряд преимуществ перед отечественным инвестором (в лице агрария-производителя).

Во-первых, иностранный инвестор лучше ориентируется в электронных торгах, так как аукционы и биржи это само собой разумеющееся для иностранного бизнесмена (через электронные торги планируется продажа земельных участков государственной и коммунальной формы собственности).

Во-вторых, у иностранного инвестора финансовые возможности выше по двум критериям: его денежные средства – это доллары и цены на земельные участки исчисляются в эквиваленте к доллару, также процентные ставки по кредитам в банках зарубежных стран намного ниже украинских (что касается купли-продажи частных земельных участков – электронные торги необязательны). Также стоит учитывать, что в тяжелое время для большинства собственников земельных паев получить 1000\$ сейчас лучше, чем 2000\$ – потом. Кроме того, можно предположить, что большинство иностранных инвесторов не станут сами обрабатывать купленные ими земельные участки в Украине, а сдадут их в аренду нашему же аграрию, только арендная плата будет в разы выше и в долларовом эквиваленте.

Следуя вышеизложенному, просматривается тенденция того, что у наших аграриев есть риски стать либо управляющими у иностранного инвестора или поменять арендодателя, который не будет так лоялен в условиях аренды и арендной платы как рядовой собственник земельного участка.

Но, благодаря нашим законодателям, у аграриев еще есть время для того, чтобы обезопасить свой бизнес и быть конкурентоспособными при вступлении на рынок земли очень сильного игрока – иностранного инвестора.

Земельным кодексом Украины предусмотрено, что до вступления в силу Закона Украины об обороте земель сельскохозяйственного назначения запрещается: вносить право на земельную долю (пай) в уставной капитал хозяйствующих субъектов; совершать сделки купли-продажи земельных участков сельскохозяйственного назначения государственной и коммунальной собственности.

Но вносить земельный пай в паевой фонд производственного кооператива действующим законодательством не запрещено.

Паевой фонд производственного кооператива – это не уставной капитал, так как у такого кооператива создается обязательный нераздельный фонд, который формируется за счет вступительных взносов и отчислений с дохода кооператива, который можно приравнять к уставному капиталу юридического лица такой организационной формы, как производственный кооператив.

Паевой фонд, который создается в производственном кооперативе отдельно от нераздельного фонда («уставного» фонда), формируется из паевых взносов членов кооператива (таким взносом может быть земельный участок) и является одним из источников формирования имущества кооператива, размер которого может меняться.

Таким образом, приходим к выводу, что такая организационная форма хозяйствования, как производственный кооператив, дает возможность консолидировать право собственности на землю за производственным кооперативом.

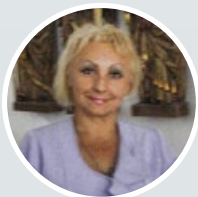
Так как право собственности на землю может приобретаться производственным кооперативом путем внесения в паевой фонд земельных участков его членами, и, как обозначалось выше, внесение пая в паевой фонд действующим законодательством не запрещено, а все что не запрещено, значит позволено, то такой производственный кооператив, на законных основаниях, становится собственником земельных участков, а форма такой собственности будет коллективной.

Выгодой для собственника земельного пая, как члена такого кооператива, являются соответствующие приоритеты в противовес тому, чтобы просто сегодня получить 1000\$ и завтра остаться без земли, работы и без денег, так как они быстро заканчиваются.

Ведь, будучи членом производственного кооператива, собственник земельного пая имеет гарантию быть трудоустроенным, пока он является членом этого кооператива, так как законодательство предусматривает обязательное трудовое участие члена кооператива в его деятельности, а также член кооператива имеет право на получение выплат на пай.

**Курьян Виктория Валериевна,
юрист ООО «СВАРОГ-ВИТА»**

ГРИБЫ - МАКРОМИЦЕТЫ НА СТРАЖЕ ЗДОРОВЬЯ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА



*Ольга Бабаянц,
доктор биологических
наук, с.н.с., заведующая
отделом фитопатологии
и энтомологии СГИ-НЦСС,
журналист*

ЕСТЬ В ПРИРОДЕ ГРУППА ОРГАНИЗМОВ, КОТОРЫЕ СУЩЕСТВУЮТ С НАЧАЛА МИРОЗДАНИЯ. ВПОЛНЕ ВОЗМОЖНО, ЧТО ИМЕННО ОНИ ЗАРОЖДАЛИ ЖИЗНЬ НА НАШЕЙ ПЛАНЕТЕ. ЧТО ЖЕ ЭТО ЗА ОРГАНИЗМЫ? ГРИБЫ.

Грибы – не растения и не животные, а самостоятельное царство природы, насчитывающее более 150 тыс. видов (это только те, которые описаны, а сколько еще неизведанных...). Они играют исключительно важную роль в жизни человека и незаменимы в круговороте веществ в природе. Грибы встречаются во всех сферах обитания, они имеют разнообразные формы, размеры, строение и образ жизни.

В последние десятилетия в мире начало интенсивно развиваться промышленное грибоводство, продукция которого стала успешно заменять дикорастущие грибы в питании человека на грибы, выращенные в условиях искусственного климата. И сейчас в Украине одной из самых интересных и перспективных отраслей сельского хозяйства является грибоводство.

Отсчет от начала развития грибоводства в Украине можно считать 1993 год, когда начали появляться маленькие кустарные грибоводческие хозяйства, затем их количество увеличивалось, но четко отлаженного производства не было. Это были сложные годы для молодой Украины. Население пыталось выжить, держаться на плаву. Выживать приходилось и ученым. Кто-то сдался, ушел в какой-никакой бизнес, кто-то уехал за рубеж, искать счастья, ну а мы, группа молодых и беспокойных ученых-микологов-фитопатологов Селекционно-генетического института, по примеру лягушек, взбивших масло из молока, стали бороться за су-



ществование в науке, применяя при этом практические ходы для создания научной, абсолютно новой продукции. Собрав воедино свои познания микологии, фитопатологии, генетики, а также не совсем понятную для нас экономику производства и менеджмент, уже через несколько лет мы сумели создать частное предприятие и хочу отметить, что первыми научными разработками в грибоводстве были работы ученых именно научно-производственной фирмы «Фунги». **Была собрана огромная коллекция разнообразных видов грибов из многих мест как в Украине, так и в других странах.** Научная работа в грибоводстве успешно переключалась в Селекционно-генетический институт, затем совместно НПФ «Фунги» и отдел фитопатологии и энтомологии СГИ, используя огромную коллекцию видов и штаммов макромицетов, начали серьезную научную работу по исследованиям грибов-макромицетов пищевого и лечебного направления. Изучали их биологические особенности, осуществляли селекционную работу, в результате пришли к созданию новых сортов (штаммов) грибов для практического использования.

Вы спросите, зачем и для кого такой экскурс в прошлое? Наши разработки тех, прошлых лет успешно составляют основу теперешнего грибоводства. Есть зарегистрированные сорта (штаммы) грибов, есть производства, которые используют наши методики выращивания макромицетов в промышленных масштабах. Мы же сейчас активно заняты разработкой пищевых биологически активных добавок и фармацевтических препаратов на основе биомассы макромицетов.

И В НОВОМ ЦИКЛЕ ПУБЛИКАЦИЙ (СПЕЦИАЛЬНО ПОД НОВОГОДНЮЮ ЕЛОЧКУ) Я ХОЧУ С ЧИТАТЕЛЯМИ ЖУРНАЛА «AGROONE», ОДНОГО ИЗ НАИБОЛЕЕ ПРОГРЕССИВНЫХ ЖУРНАЛОВ ДЛЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА И ДЛЯ ПРОСТО ЧИТАЮЩИХ ЛЮДЕЙ, ПОДЕЛИТЬСЯ ЗНАНИЯМИ, ОПЫТОМ И НАСТРОИТЬ ИХ НА, ВОЗМОЖНО, НОВОЕ ДЛЯ НИХ ДЕЛО – ГРИБОВОДСТВО.

Арсенал видов грибов у нас в коллекции – огромен. Большую часть из них очень успешно можно использовать в фармацевтике и нетрадиционной медицине для профилактики и лечения множества болезней, которые преследуют человечество. А вот выращивать эти грибы можно даже в домашних условиях, используя наши технологии, которыми с удовольствием поделюсь. **Скажу больше: мы предлагаем программу любительского и промышленного грибоводства для всех, кто захочет научиться выращивать лечебные грибы, а выращенную продукцию мы сможем выкупать для производства БАДов и фармпрепаратов.**

В новом цикле статей я познакомлю Вас с удивительными грибами из моей коллекции. Самым дорогим и чрезвычайно ценным видом коллекции я считаю вид Весёлка обыкновенная (лат. *Phallus impudicus*), которую в народе называют гриб-высочка, срамотник бесстыдный, сморчок вонючий. Эти совсем не лестные названия характеризуют некоторые биологические свойства этого удивительного гриба. Дело в том, что нет в грибном царстве более уникального вида. Полный жизненный цикл – от стадии формирования плодового тела и до полного умирания и разложения – весёлка проходит за очень короткий период. Сформированное под почвой так называемое «яйцо» – молодое плодовое тело – разрывает земляное покрытие и показывается на поверхности.



Через 2-3 часа верхняя оболочка растрескивается и со скоростью 3-5 см в час вырастает фаллосоподобное плодовое тело, имеющее очень специфический аромат, чем и спровоцированы его народные названия. Затем на запах шапочки весёлки слетаются мухи, другие насекомые, которые буквально по спорам разбирают шапочку, оставляя ее абсолютно голой. Таким образом, насекомые распространяют весёлку в природе. Весь этот цикл длится 12 часов. За такой рекордно короткий срок весёлка рождается и умирает.

ПО СКОРОСТИ РОСТА ВЕСЁЛКА, ДЕЙСТВИТЕЛЬНО, КОРОЛЕВА ГРИБНОГО ЦАРСТВА, ЗАНЕСЕНА В КНИГУ РЕКОРДОВ ГИННЕСА, ЧЕМ МЫ МОЖЕМ ГОРДИТЬСЯ, ТАК КАК ЭТО – НАИБОЛЕЕ ИЗВЕСТНЫЙ СЛАВЯНСКИЙ ЗНАХАРСКИЙ ГРИБ.

Помимо употребления в пищу, еще со времен дедов-прадедов его использовали для лечения самых страшных и неизлечимых болезней. Да и лечение было успешным. Известно, что в белорусских селах, да и у нас в западной части Украины, употребление весёлки в пищу являлось своего рода культом и, по старинным свидетельствам, в этих местах люди не болели ни онкозаболеваниями, ни различными инфекционными болезнями, и обладали великолепным здоровьем. В наше время весёлка является незаменимым объектом фунготерапии (так называется в науке лечение грибами и их производными) во всем мире. Да вот незадача, не приручается это гриб в искусственной культуре. Знахари и народные целители и ранее, и сейчас используют продукцию из весёлки, которая растет в дикой, природной форме. **Благоприятное время для роста и развития весёлки начинается во второй половине мая и заканчивается в ноябре, а в маловодные годы весёлка прячется в период июля-августа, чтобы не растерять свое богатство.**





НАСТОЯЩИЕ СБОРЩИКИ ВЕСЁЛКИ УХОДЯТ В ЛЕС НА ЦЕЛЫЕ НЕДЕЛИ ИЛИ МЕСЯЦЫ, ВЕДЬ СБОР ГРИБА ОЧЕНЬ СПЕЦИФИЧЕН ПО ПРИЧИНЕ СКОРОСТИ РОСТА ПЛОДОВОГО ТЕЛА.

Есть у знахарей такой термин: «стреляный гриб». Это относится непосредственно к весёлке. Наибольшее количество целебных элементов у весёлки накапливается в момент полного роста ножки и начала появления запаха от шапочки. Ни десятью минутами позже или раньше этого момента нельзя собрать более целебный материал гриба. Вот и сидят грибники в ожидании этого чуда – выстреливания плодового тела – часами и даже днями, ведь знахарское лечение славится качеством продуктов, которые используют.

Среди всех лечебных грибов у весёлки наиболее широкий спектр применения. Онкозаболевания, сердечно-сосудистые, легочные, желудочно-кишечные проблемы – все это под силу этому драгоценному грибу. Весёлка – известный иммуномодулятор и очень активный противоаллергический продукт.

Про целительную способность весёлки можно говорить бесконечно, но важно то, что впервые за всю историю развития фунготерапии в мире, первыми «приручить» королеву грибного царства жить в искусственно создаваемых условиях культуры ткани и жидких средах смогли мы, ученые-микологи СГИ и НПФ «Фунги».

ИСКУССТВЕННОЕ ВЫРАЩИВАНИЕ ВЕСЁЛКИ ОТКРЫЛО ШИРОКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ СОЗДАНИЯ НОВЫХ ПРЕПАРАТИВНЫХ ФОРМ НА ОСНОВЕ БИОМАССЫ МИЦЕЛИЯ ГРИБА.

В нынешнее время весёлка растет и стабильно наращивает свой целебнейший материал у нас в лаборатории. Руководствуясь многовековой практикой славянских народов и используя результаты наших и мировых научных достижений, мы разрабатываем рецепты настоек, порошков, жидкой биомассы мицелия из весёлки для лечения и профилактики многих заболеваний. По нашим разработкам и рецептуре лекари нетрадиционной медицины применя-

ют весёлку для лечения не только взрослых, но и деток, начиная с полутора лет.

За более чем 25 лет нашего упорного труда и изучения свойств весёлки, выросла целая гвардия детей, которые благодаря весёлке и врачам, которые смело применяли препараты в лечении, избавились от проявлений аллергических реакций, астматического компонента, бронхитов, atopических дерматитов, и живут сейчас полноценной, здоровой жизнью.

К сожалению, предложить нашим читателям выращивать Веселку в квартире или доме на подоконнике не могу, но попробовать вырастить пару замечательных грибов на приусадебном участке рекомендую. Посадочный материал тоже поможем получить.

Весёлка некоторые тайны открыла исключительно нам, но зато теперь мы сможем помочь многим избавиться от тяжелых проблем со здоровьем уже препаратами из весёлки.

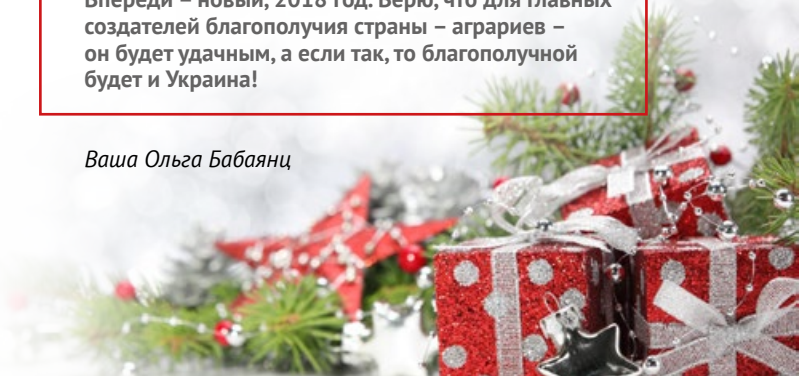
На этом закончу публикацию, но это лишь начало цикла из серии «Грибоводство для здоровья и бизнеса».

В следующих номерах журнала я продолжу путешествие в мир удивительных грибов, грибов, которые могут излечить от того, что не лечится никакими химическими препаратами, в мир здоровых людей и здорового питания.

С Новым, 2018 годом!

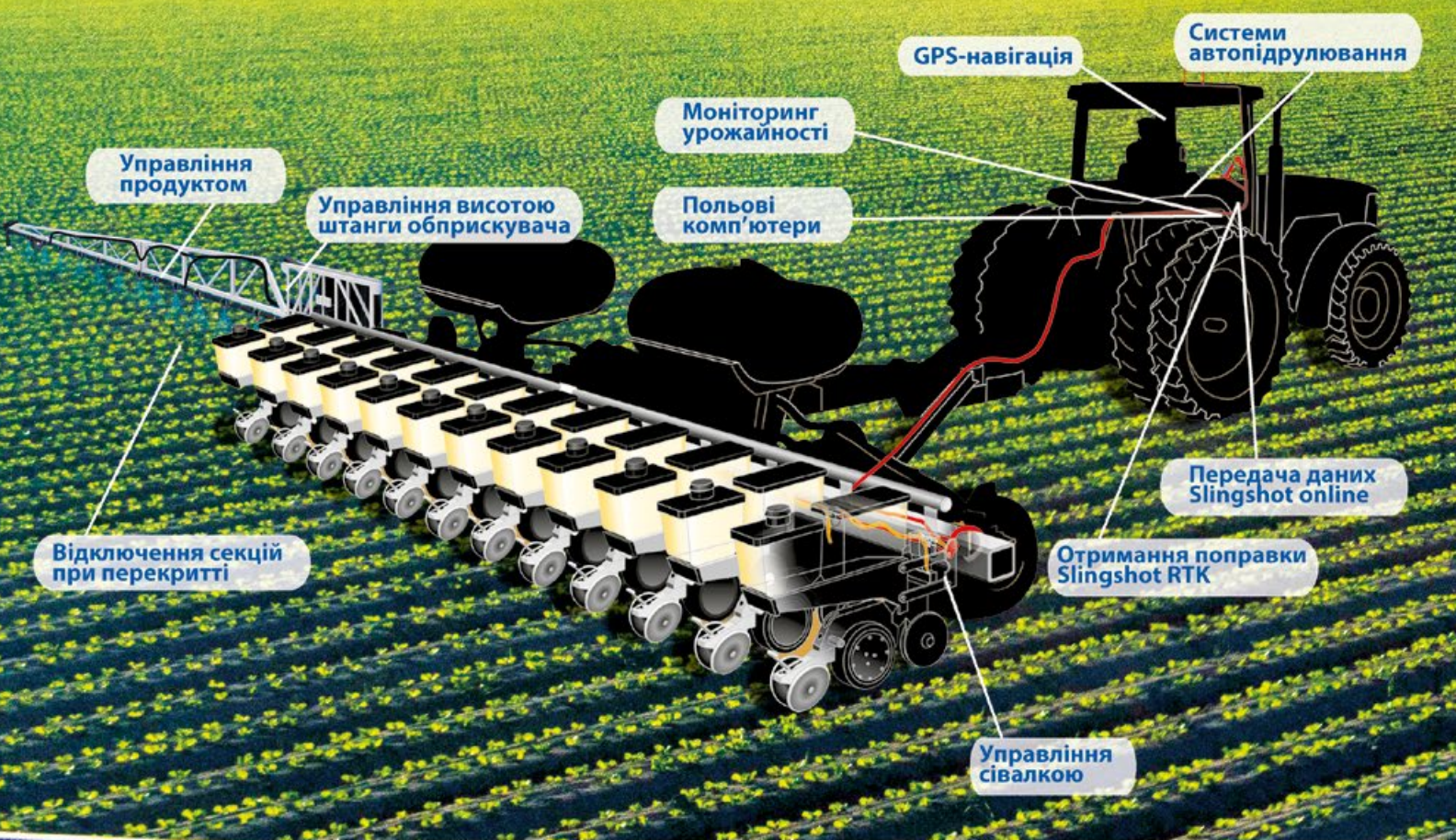
Пусть Вас сопровождает здоровье, достаток, любовь и уважение родных и близких людей. Впереди – новый, 2018 год. Верю, что для главных создателей благополучия страны – аграриев – он будет удачным, а если так, то благополучной будет и Украина!

Ваша Ольга Бабаянц



Комплекс систем для точного землеробства

RAVEN



польові
комп'ютери

паралельне
керування

контроль
продукту

управління
штангою

управління
висівом

картографування
урожайності

З усіх питань щодо продукції компанії RAVEN Industries звертайтеся до офіційного дилера в Україні



ТОВ «СТІРФАРМ»
02099, м. Київ, вул. Бориспільська, 7
Тел/факс. (044)-22-12-774, (067)-325-65-35, (050)-445-78-75
e-mail: info@steerfarm.com
www.steerfarm.com

Собрать и сохранить качество

Как избежать травмирования семенного зерна при уборке урожая

Говоря о хорошем урожае, все достаточно четко понимают значение качественного посевного материала. Но, зачастую, упускают ключевые моменты, где можно избежать его ухудшения вследствие нарушения или несоблюдения технологических операций. Так что же такое травмирование семян и что с ним делать? Давайте попробуем разобраться.



Сегодня в хозяйствах Лесостепной зоны Украины травмирование семян составляет в среднем 50-60%, а местами – 70-90%. При этом, если учитывать, что каждый процент снижает урожайность от 4-6 до 10 кг/га, совершенно очевидным становится то, какой огромный недобор урожая это вызывает. Когда мы говорим о реализации генетического потенциала урожайности (РГПУ) то оперируем показателями от 30 до 60%. Поэтому, каким бы потенциально урожайным ни был сорт – реальная урожайность будет определяться рядом лимитирующих факторов, среди которых не последнее место занимает травмирование семян.

Согласно агротехническим требованиям, дробление семенного зерна не должно превышать 1%. На практике же в большинстве случаев оно составляет от 2 до 10% и довольно часто вообще остается вне поля внимания. А зря. Поскольку с ростом показателя дробления возрастает и количество семян с микротравмами, которые составляют большую опасность для семеноводства, поскольку они малозаметны и отсутствует возможность их практического отделения на очистительных и сортировальных машинах. Как же быть в этом случае?

Наиболее приемлемым для практического определения травмирования семян является метод их просмотра через лупу при 2-5-кратном увеличении и окрашивании анилиновыми красителями для четкого установления мест и степени травмирования. При этом большое значение имеет морфология и структура оболочек семян (семена с выпуклым зародышем всегда повреждаются сильнее).

Теперь давайте четко разграничим идентификацию уже имеющегося травмирования семян и превентивные меры, соблюдение которых позволяет снизить степень травмирования. Большое влияние на травмирование оказывает влажность семян. Установлено, что семена как с низкой, так и с высокой влажностью легко повреждаются, что регламентирует уборку при оптимальной влажности. Величина влажности семян зависит от зоны, культуры, сорта и технологии (для зерновых культур в пределах 12-20%). Здесь также следует отметить еще и энергетическую/экономическую составляющую при досушивании семян. То есть необходим комплексный подход с учетом всех возможных факторов.

Установлено, что прочность зерновки со снижением температуры уменьшается, она становится более хрупкой. При температуре ниже 0°C зерно становится ломким. Поэтому зимняя обработка приводит к значительному травмированию семян и ухудшению посевных характеристик. Сортировка пшеницы при минусовой температуре увеличивает травмирование на 50%, ржи – на 40%, а всхожесть снижается, в среднем, на 20%.

Травмирование при сборе урожая

Непосредственной причиной травмирования семян является уборочная, очистительная и сортировальная техника, транспортеры всех видов и сушка. Проведенный анализ показывает, что, в среднем, до 70% семян травмируется комбайнами, до 25% – погрузочно-разгрузочными и очистительными машинами.

Среди факторов травмирования семян при уборке урожая выделяются:

1. Свойства хлебной массы – культура, сорт, урожайность, соотношение зерна и соломы, влажность, размер зерна, масса 1000 семян, засоренность стеблестоя, фаза спелости и способ уборки.
2. Технологические регулировки молотильного устройства и других рабочих органов молотилки – частота оборотов барабана, молотильные зазоры, регулирование очистки, шнеков, элеваторов.
3. Режим работы молотильного устройства и других рабочих органов молотилки – величина подачи вороха в молотилку, размещение колосьев в хлебной массе, равномерность подачи зерновой массы, равномерность подачи вороха по длине барабана и др.
4. Конструктивные особенности молотильного барабана – тип, параметры барабана, конструкция подбарабанника, материал рабочих органов и др.
5. Техническое состояние рабочих органов молотилки – выработка бичей, выработка и выгиб планок подбарабанника, техническое состояние шнеков и элеваторов.
6. Мастерство комбайнера – стаж, знания, внимание.

Чтобы довести семена до высоких посевных кондиций, очень часто хозяйства несколько раз пропускают зерновую массу через сортировальные машины. При этом установлено, что один пропуск через погрузчик травмирует от 2 до 9% семян, через ОВП-20 и ОВС-25 – от 3 до 8%, а через ОС-4,5М и СМ-4 – от 2 до 7%. После таких обработок общее травмирование семян может суммарно достигать 100%, а полевая всхожесть может снизиться до 40%!

Опасность травмирования усиливается тем, что его действие не всегда проявляется сразу и в большей степени имеет скрытый характер. По данным Института растениеводства им. В.Я. Юрьева НААН, при высеве травмированных семян урожай озимых культур снижается в среднем на 3,5 ц/га, яровых культур – на 6,4 ц/га, а кукурузы – на 6,4-7,3 ц/га.

Для устранения негативных последствий травмирования семян разрабатывается комплекс агротехнических приемов, который ориентируется на получение дружных всходов, выровненного, чистого от сорняков стеблестоя, комплексную защиту от болезней и вредителей. В этом плане обязательной является предпосевная обработка семян защитными препаратами, в том числе и инкрустация. Травмированные семена необходимо высевать исключительно в оптимальные сроки, чтобы создать максимально благоприятные условия для их прорастания.

Оптимальная жатва для сохранения семян

Следует учитывать, что созревание семян различных сельскохозяйственных культур имеет свои особенности. Чтобы правильно определить начало уборки, необходимо точно установить фазу развития семян.

Параметры семян зерновых культур в период созревания

Культура	Спелость	Период спелости	Влажность семян, %
Зерновые колосовые	Восковая	Начало	40-36
		Середина	35-25
		Конец	24-21
	Полная	Начало	20-18
		Конец	17 и ниже
Горох	Желтая	Начало	34-25
		Конец	24-20
	Полная	Начало	19-15
		Конец	14 и ниже

Начинать однофазную уборку следует при полной спелости (влажность семян 16-18%). При двухфазной (раздельной) уборке преждевременное скашивание в валки приводит к получению щуплых семян и недобору урожая, а запоздалое – сопровождается большими потерями и ухудшением качества семян.

Надежным методом определения оптимального срока уборки урожая раздельным способом является использование красителя эозина.

Только что срезанные колосья со стеблем длиной 10-15 см погружают в 1%-й раствор красителя (10 г эозина на 1 л воды). Колоски, в которых доступ питательных веществ еще продолжается, через 2,5-3 часа окрашиваются в красный цвет. При подогревании раствора до 40-50°C этот процесс происходит через 15-20 минут. Если доступ питательных веществ прекращается – колос не окрашивается, что служит сигналом к началу раздельной уборки озимой пшеницы (фаза – середина восковой спелости, влажность зерна – 32-27%).

На семеноводческих посевах раздельную уборку следует начинать не раньше, чем через 2-3 дня после прекращения окрашивания. Что будет соответствовать концу восковой спелости (влажность зерна – 22-27%), при которой формируются семена с высокими посевными кондициями и урожайными свойствами, способные обеспечивать прибавку урожая в потомстве, в сравнении с семенами более ранних сроков уборки, на 2-4 ц/га.

Для зерновых культур минимум повреждений семян наблюдается при влажности 17-19%, для гороха, вики, сои, фасоли – 16-17%, для початков кукурузы – 11-23%. Лучшим сроком для скашивания пшеницы и ржи является конец восковой спелости. Горох скашивают, когда на растении пожелтеет 50-70% бобов, просо и гречиху – при созревании 75-80% семян на растении. Семеноводческие посевы подсолнечника обрабатывают десикантами при полном пожелтении корзинок и влажности семян 25-28%, а убирают при влажности семян 7-8% (без применения десикантов).

При двухфазной уборке семена, как правило, травмируются меньше, чем при однофазной. Однако в дождливые годы более высококачественные семена получают при прямом комбайнировании. При применении раздельного способа уборки следует применять жатки, которые укладывают не массивные валки, и на высоте среза минимум 15 см. Высоту среза зерновых колосовых культур устанавливают в зависимости от показателей густоты и высоты растений.

Оптимальная высота среза зерновых колосовых культур, см

Количество стеблей, шт/м ²	Длина стеблей, см					
	71-80	81-90	91-100	101-110	111-120	Свыше 120
300-400	15	15	17	18	22	25
401-500	15	17	18	20	22	25
501-600	15	18	20	22	23	25
601-700	18	18	20	23	25	27
Более 700	18	18	22	25	27	27

Зернобобовые культуры, которые полегают, а также культуры с низким размещением бобов скашивают на высоте 5-8 см. Высота среза проса – 12-18 см, гречихи – 15-20 см. При уборке подсолнечника высоту среза устанавливают на 10-20 см ниже уровня наиболее наклоненных корзинок.



Двухбарабанные комбайны всегда меньше травмируют семена, чем однобарабанные. В зависимости от состояния стеблестоя, рекомендуется следующая скорость оборотов барабана (об/мин.):

- пшеница и овес – 1000-1200;
- рожь и ячмень – 900-1000;
- просо – 700-850;
- гречка – 500-600;
- горох и другие зернобобовые культуры – 400-500.

Следует использовать возможность двойного обмолота на однобарабанных комбайнах. Первый раз хлебную массу обмолачивают на мягком режиме при малой частоте оборотов барабана и большим зазоре между барабаном и подбарабанником. Расстояние между бичами и клыками подбарабанника устанавливают таким образом, чтобы из хлебной массы вымолачивалось 60-80% зерен.

При использовании двухбарабанных комбайнов частоту оборотов первого барабана молотилки следует уменьшить на 200-300 об/мин в сравнении с другим (1000-1200 об/мин). Расстояние между первыми барабаном и подбарабанником на 3-4 мм больше, чем между другим барабаном и декой. Расстояние между барабаном и подбарабанником устанавливается при уборке на первом молотильном аппарате на приеме – 24 мм, а на выходе – 6 мм. При уборке сухого зерна эти величины следует немного увеличить, а влажного – уменьшить. Расстояние необходимо регулировать также и на протяжении суток, при повышенной влажности с утра его следует уменьшить, а при подсыхании – увеличить. В другом молотильном аппарате зазоры на приеме составляют 16 мм, а на выходе – 4 мм.

Регулирование величины подачи растительной массы в молотильный аппарат при обмолоте производят путем смены скорости движения комбайна.

Регулирование молотильных зазоров следует проводить несколько раз на протяжении суток: утром, когда хлебная масса имеет повышенную влажность, зазор уменьшают; в 10-12 часов – увеличивают; в 14-15 часов – увеличивают повторно, а в 17-18 часов – уменьшают. В зависимости от зоны и конкретных метеорологических условий это время может изменяться.

Применение оптимальных технологических регулировок молотилок позволяет уменьшить в 5-10 раз потери зерна и механическое травмирование семян. При каждой регулировке комбайна необходимо контролировать степень травмирования семян. Обычно ориентируются по количеству дробленого зерна.

Способ определения степени травмирования семян следующий: из бункера набирают зерно в спичечную коробку и подсчитывают количество обрубленного и дробленого зерна. Если в пробе выявлено не более 2 поврежденных зерен, то травмирование считают незначительным; если 3-5 – малым; 6-8 – средним; более 8 – большим.

Также существует экспресс-метод определения макротравм зернобобовых культур (по Матющенко Л. В.). Для этого отсчитывают 400 зерен и помещают их в воду на 10-12 минут. Семена с макротравмами, у которых нарушена целостность оболочки и семядолей, сильно набухают и визуально отличаются в пробе. Их количество, разделенное на четыре, показывает содержание зерен с макротравмами в процентах. Семена с микротравмами после замачивания имеют морщинистую оболочку, и типы травм определяются обычным способом.

Продолжение в следующем номере

В. Тымчук, Е. Бондаренко, Институт растениеводства
им. В. Я. Юрьева НААН
Л. Осипова, Луганский национальный аграрный университет

ПОСАДКА ОРЕХОВОГО САДА

Лучшими условиями для посадки сада грецкого ореха является верхняя часть склонов, пониженные места для него неподходящие. Для выращивания ореховых культур особенно приемлемы черноземы и серые лесные почвы. Полностью не подходят сухие песчаные и заболоченные почвы. На выбранном участке необходима хорошая защита от ветров, так как они быстро уносят пыльцу с плантации во время цветения, срывают недозрелые плоды и даже завязь.

ВЫБОР СОРТА

При посадке сада необходимо высадить, по меньшей мере, три сорта. Так как сорта должны быть между собой наиболее опыляемы, часть опыляемого сорта должна занимать 90%, а сорт-опылитель – до 5%. Естественно, каждый сорт имеет свои особенности плодоношения. При выборе сорта саженцев грецкого ореха надо обладать информацией о доступности их приобретения. Саженцы могут быть как в Украине, так и в России, Румынии, Венгрии, Молдове, Франции, но следует отметить, что засухоустойчивых и морозоустойчивых грецких орехов не бывает. Нужно принимать во внимание фактор местности, где выведены сорта. Наиболее разумно покупать саженцы местных сортов, ведь они более приспособлены к вашему климату. Приобретая саженцы грецкого ореха, помните, что продавцы должны иметь сортовое свидетельство, лицензию на право продажи. Если эти документы отсутствуют, Вы подвергаете себя опасности купить некачественные деревья, а, чаще всего, вообще не привитые саженцы.

На данный момент в Украине преобладают и приспособлены к нашим климатическим условиям следующие сорта грецкого ореха: Буковинский 1, Буковинский 2, Буковинская Бомба, Клишковский, Приднестровский, Прикарпатский, Рудкивский, Топоривский, Черновицкий 1, Яровский.



ПРЕДПОСАДОЧНАЯ ПОДГОТОВКА

Для посадки сада с целью получения основного продукта – грецких орехов – используется исключительно привитой посадочный материал районированных сортов. Участок сада должен иметь уклон не более 12%. Перед плантажной вспашкой желательно внести органические и минеральные удобрения. Подъем плантажа выполняют на глубину не менее 60 см плугом ППУ-50 с предплужником, в сцепке с кольчатым катком и боронами, в агрегате с трактором Т-130. Чтобы насытить землю азотом плантаж проводится не позже 3-4 месяцев до посадки. Перед разбивкой почву выравнивают, культивируют с боронами и прикатывают. Разбивку производят специально приготовленной проволокой с метками расстояний деревьев между рядами и в ряду.

ПОСАДКА

Как правило, разбивку участка выполняют механизированным путем. Чтоб дерево выросло крепким и имело хорошее освещение, ему необходимо отвести достаточную площадь питания, а именно – верную схему посадки (число саженцев на 1 га). Сорта, у которых тип плодоношения верхушечный, советуется сажать по схеме 10х10, с плодоношением из боковых почек – 8х6 м. Ямы для посадки саженцев в ореховом саду, как правило, имеют размер 1х1х0,5 м. Подготавливают их за 1-2 месяца до посадки. Для создания резерва питательных веществ во время начального развития дерева яму требуется наполнить органическими и минеральными удобрениями. Для обильного прилипания земли корневую систему погружают в раствор из перегноя и глины.

Также настоятельно рекомендуется обрезать большие и пораненные корни.



Плоды полезны при многих болезнях, особенно для больных с повышенной кислотностью, при лечении печени, почек, лишая, сахарного диабета, избыточного веса.





После посадки нужно полить каждое растение 25-ю литрами воды. Важным элементом в завершении посадки является утрамбовка почвы вокруг саженца.

Во время осенней посадки есть риск нанесения ущерба корням пониженными температурами. Чтобы этого не допустить, необходимо насыпать небольшую возвышенность из земли, а далее – из опилок. Подрезка на кроне в этом случае выполняется весной будущего года. Хорошей приживаемости саженцев сопутствуют обильные поливы: на протяжении лета рекомендуется провести 3 полива по 25 л на каждое деревце. Полив выполняется в углубление, которое сразу прикрывают, не допуская испарения.

УХОД

На будущий год вегетации требуется обязательно запланировать два полива по 25 л на саженец. В большинстве случаев состав питательных веществ в земле бедный, поэтому советуем проводить добавку минеральных удобрений: азота по 60 кг действующего вещества (д.в.) с третьего года вегетации, фосфора – 60 кг д.в. и калия – 30 кг д.в. с четвертого года вегетации.

Вспашку в осенний период рекомендовано выполнять не глубже 20 см, летом – четыре культивации до 10 см. Годовые показатели осадков должны составлять 600-800 мм в год.

Сидератом в ореховом саду до смыкания кроны деревьев может быть тыква, овощные или ягодные культуры. По принятой нами схеме посева, валовый сбор семян тыквы для экспорта со 100 гектар составит 80 тонн. Закупочные цены находятся в пределах 0,8-1,2 \$/кг. Таким образом, дополнительно, начиная со второго года посадки сада и на протяжении 6 лет, можем получить +80 000 евро.



Сидератом в ореховом саду до смыкания кроны деревьев может быть тыква, овощные или ягодные культуры.



По посевным площадям тыква занимает 5 место в мире. Она относится к экспортным культурам. Тыква – очень ценная баштанная культура, с диетическими и лечебными свойствами. Плоды полезны при многих болезнях, особенно для больных с повышенной кислотностью, при лечении печени, почек, лишаев, сахарного диабета, излишнего веса. Потенциальная урожайность семян тыквы – 1,0-1,5 т/га, содержание масла – до 45%, а практический выход – до 35% от массы семян, то есть до 500-800 кг/га.

Наибольшим спросом пользуются семена тыквы крупноплодной украинской селекции – Стофунтовая, Народный, Валок, Волжская серая 92.

У этих сортов семена крупные (более 14 мм), удлиненой формы, с привлекательной белой оболочкой, которая легко отделяется от ядра, выход семян с 1 га – от 400 до 500 кг и выше. Содержание сырого жира 52-53%. Схема посева длинностебельных сортов: 1,4x1,4; 1,8x1 или 2,1x1 м. Кустовые сорта высевают по схеме 1,4x0,7 м. Густота длинностебельных сортов должна составлять до 5, а кустовых – до 10 тыс. растений/га. При реализации необходимо помнить, что качество продукции должно соответствовать главным параметрам, а именно: цвет семян – белый, масса 1000 шт. – 300-400 г и влажность их – 9-10%. С целью повышения цены можно провести сортировку семян на разные фракции. Кроме того, семена должны быть одного сорта, без каких-либо примесей, не обработанные химическими препаратами, без повреждения вредителями и болезнями.

Никонова В.В.

ГЛИФОСАТНЫЕ ВАРИАНТЫ ОСЕНИ

Украинский и канадский опыт применения системных гербицидов

Внесение системных гербицидов на основе глифосата в осенний период не всегда эффективно. Практика показывает, что нужно учитывать весь комплекс факторов, прежде чем вносить эти препараты в почву. И тогда возможен не только хороший результат, но и экономия на СЗР.

Много отечественных фермеров живут с иллюзиями, что осенью или в начале зимы можно использовать системные препараты (типа Раундап, Ураган и так далее, то есть, с глифосатной основой) для тотального уничтожения сорняков. Взять и выжечь сорную растительность на полях, подготовив их к весенней обработке максимально чистыми и ухоженными. Но в реальности ситуация не такая или, правильнее сказать, не совсем такая.



Украинские специалисты рекомендуют

Глифосат справедливо считают самым популярным пестицидом в мире. Но этой осенью депутаты Европарламента в странах ЕС поддержали постепенный запрет гербицидов на основе глифосата до конца 2022 г. Это решение, которое и для стран ЕС носит пока рекомендательный характер, для Украины еще не актуально. Здесь важнее знать, как правильно этот глифосат применять.

Применение глифосатов можно разделить на два периода. Первый – осенний, так сказать искореняющий метод, когда уничтожаются корнеотпрысковые и корневищные сорняки, прежде всего пырей и осот. На таких полях провоцируется осеннее возобновление вегетации сорняков. Препарат используют в оптимальную фазу, когда свежее растение имеет хорошо развитую листовую поверхность и активно развивается. И тогда дозировки 3-4 л/га достаточно для решения проблемы засоренности многолетними сорняками. Если сорняки преимущественно осотовые, к глифосатам для усиления действия нужно добавить группу 2,4-Д, иногда это эфиры.

Второй период или способ применения – когда глифосаты используются технологически в системе минимальной обработки почвы. В этих случаях они применяются в начале вегетации до всходов культуры, чтобы снять нежелательный фон любых сорняков – одно-, двух- и многолетних или зимующих. Преимущества глифосатов в том, что, не имея почвенного действия, они снимают всю растительность, которая может взрасти до всходов культуры. Сейчас появляются более активные формы глифосатов на основе аммонийных соединений, они более агрессивны, поэтому используются в меньших (почти на 30%) дозах – 2-3 л. Фактически они не требуют в стандартных условиях таких партнеров как группа 2,4-Д.

Канадские механизмы

контроля ранних сорняков

Желание работать с пестицидами в осенний период действительно похвально. Ведь в период полевых работ, когда освобождается часть сельскохозяйственной техники, персоналу легче организовать подобную операцию, чем в периоды уборки урожая или посева культур. Преимущество осенне-зимнего контроля ранних сорняков подтверждается результатами многочисленных исследований, проведенных учеными и аграриями. Примером могут служить исследования авторитетных канадских ученых из университета Манитобы. На разных участках полей в течение двух лет они работали с посевами рапса, внося пестициды в разные этапы его развития. Результаты опытов показали, что сорняки, прорастающие в фазу 4-6 листков рапса, могут повлечь за собой потерю 10% урожая. Только небольшое количество сорняков проросло после фазы 6-го листка рапса, и они были тонкими и слабыми. Исследования подтвердили: раннее опрыскивание сорняков приводит к повышению урожайности. Результаты показали, что урожай увеличивается на 0,133 т/га, если вносить гербициды в фазе 1-го листка, а не 5-го.

Снижение затрат на глифосат

Для производителей рапса стало привычным проводить опрыскивание гербицидами минимум один раз до прорастания сорняков и, по меньшей мере, три раза после их прорастания. Исключение ненужных внесений гербицидов снизит затраты. Так, в ситуации, когда злаковых сорняков в рапсе не настолько много, чтобы это снизило урожайность, применение гербицидов после всходов сорняков может оказаться ненужным. Отказавшись от опрыскивания, производитель может сэкономить порядка \$40 на 1 га. Исследования, проведенные учеными, были направлены на сравнение системы защиты от сорняков традиционного и устойчивого к глифосату рапса. Установлено, что нет разницы между двумя применениями глифосата и одноразовым использованием страховых гербицидов.

Нужно ли проводить еще одно внесение глифосата? Канадские ученые установили, что оно может быть необходимо в следующих ситуациях:

- Для контроля определенных видов сорняков, растущих очагами (осот розовый) или концентрирующихся в пониженных местах (овсюг обыкновенный). Это обычно бывает, когда первая сплошная обработка поля не обеспечивает нужного эффекта и может потребоваться дополнительное выборочное опрыскивание. В таких ситуациях обрабатывать второй раз все поле нецелесообразно.
- Чтобы контролировать вновь прорастающие сорняки или очаги сорняков, устойчивых к гербициду. В таких случаях необходимо обязательно уничтожить сорняки независимо от количества, чтобы предотвратить их дальнейшее распространение по полю.
- Чтобы контролировать сорняки, которые проросли после первого применения гербицидов. Это особенно важно, если виды проросших сорняков могут конкурировать с рапсом.
- Чтобы снизить засоренность в той ситуации, когда сорняки могут повлиять на качество урожая. Убытки, нанесенные снижением качества (сортности), необходимо учитывать, когда принимается решение об опрыскивании, поскольку как отказ от применения, так и необоснованное применение гербицидов может значительно снизить порог прибыльности.
- Чтобы предотвратить формирование сорняками жизнеспособных семян.

Комментарии фермеров:

Николай Мокляк, директор ФТ «Дослидне» (Полтавская область):

Наше хозяйство много экспериментировало с глифосатами, работали по разным культурам и технологиям. Учитывая, что мы работаем с технологией No-Till, желание использовать системные препараты для уничтожения сорняков позволяло экспериментировать. Но для нашей климатической зоны, где осенью и в начале зимы осадков недостаточно, их эффективность снижается. То есть, внесение пестицидов без достаточного количества влаги делает эту технологическую операцию неэффективной. Даже если температурный режим позитивный – в пределах +5-6°C, все равно препараты не работают.

Например, в ноябре на некоторых наших полях есть падалица ячменя или пшеницы, но «убрать» ее гербицидом осенью нет возможности. Мы сделаем это весной, когда условия будут подходящими и запасы влаги позволят пестицидам подействовать. Поэтому мое убеждение – применяйте глифосаты тогда, когда есть необходимые условия!

Алексей Харсун, директор кооператива «Зерновой» (Днепропетровская область):

Главный принцип работы глифосатов – работать по вегетирующему растению, особенно осенью, когда идет работа растения на накопление питательных веществ в корневой системе. Работать глифосатом необходимо до всходов культуры. Можно посеять культуру в сорняки и сразу их обработать, не позже следующих двух дней, чтобы успеть до появления всходов. Препараты применялись даже в условиях температур +5-10°C, но не давали эффекта. Мы видели, что сорняки, находящиеся осенью – в начале зимы в состоянии стресса, никак не реагируют на глифосаты без запасов влаги! Но как только через день-другой идут дожди, то сорная растительность превращается в пепел! Но лишь достаточное количество осадков может обеспечить этот эффект. При этом нужно помнить, что для эффективности глифосата температура должна быть +15°C или выше.

Илларион Радченко



Отказавшись от опрыскивания, производитель может сэкономить порядка \$40 на 1 га.

СВОБОДНЫЙ РЫНОК ЗЕМЛИ.

Кто — за, а я — Против.

КАК СООБЩАЛОСЬ РАНЕЕ, В НИКОЛАЕВЕ СОСТОЯЛСЯ III ИННОВАЦИОННЫЙ ФОРУМ 2017 «НИКОЛАЕВЩИНА – НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР».

В РАБОТЕ АГРАРНОЙ ПЛАТФОРМЫ ФОРУМА ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ ЧЛЕН-КОРРЕСПОНДЕНТ МАКНС **НИКОЛАЙ ДМИТРИЕВИЧ ИВАНЧУК.**

СВОИМИ ВПЕЧАТЛЕНИЯМИ О РАБОТЕ ФОРУМА ОН ДЕЛИТСЯ С НАШИМ КОРРЕСПОНДЕНТОМ.



– **Кор. Николай Дмитриевич, какие главные проблемы обсуждались на Форуме?**

– Я бы выделил две главные проблемы – это земельные отношения и внедрение рынка земли, а также привлечение инвестиций в АПК. Как видите, эти темы тесно связаны между собой, но рассмотрим их отдельно. В связи с приближением времени «Ч», то есть 1 января 2018 года, когда оканчивался срок действия очередного моратория на продажу земли, именно тема будущего обращения земель доминировала. Спикеры от Ассоциации Аграрного Рынка и Украинского Клуба Аграрного Бизнеса презентовали 2 почти противоположные концепции рынка земли в Украине. В частности, представитель АУАР аргументировал позицию о необходимости тщательной подготовки к этому чрезвычайно болезненному процессу, чтобы не допустить деривата земли, присвоение ее иностранными физическими и юридическими лицами, а также ограничение земельных площадей латифундистам и де-

монополизацию больших землевладельцев. Он обратил внимание на необходимость государственной поддержки обеспечения фермеров льготными кредитами, закрепления на селе фермеров, которые работают на земле и т.д. По его мнению государство не готово к открытию рынка земли, поскольку не наведено порядка в ее учете, не определены источники финансовой поддержки фермерских хозяйств на приобретение земель и т.п.



Почти противоположную концепцию изложил спикер УКАБ. Позиция его состоит в том, что Украина готова к внедрению свободного рынка земли уже сегодня. Более того, необходимо допустить на рынок иностранных инвесторов, потому что они имеют достаточно средств, чтобы вложить их в развитие с/х производства, в то время когда украинские землепользователи не желают вкладывать средства в свои хозяйства. Немедленное открытие свободной продажи земли он объяснил глобальной продовольственной проблемой, связанной с увеличением численности населения земли до 9 млрд. человек до 2030 года. Для обеспечения мирового человечества продуктами питания Украина, по его мнению, должна увеличить производство зерна не менее чем на 80% от сегодняшнего уровня. Для этого и нужно продавать земли иностранцам, которые будут их более эффективно использовать. Эта точка зрения совпадает с позицией некоторых влиятельных собственников агрохолдингов, олигархов и представителей власти.

Так руководители аграрных ассоциаций предлагают в рамках Закона «ограничить концентрацию в обработке и собственности в одних руках: в районе – 30% земель (то есть, 3 человека присвоят земли района и будет 3 помещика, а остальные – крепостные); в области – 2% земель (или 50 помещиков); в Украине – 0.5% (или 200 помещиков). Позицию власти по земельной реформе озвучил депутат от БПП Сергей Березенко: «У государства сегодня 6 млн.га земли, которая де-факто обрабатывается теми или иными, в т.ч. частными, структурами.

Средняя цена такой земли 1.5-2 тыс. долларов США за 1 га. Если бы мы ее продали тем структурам, которые ее обрабатывают или выставили бы на рынок, бюджет бы получил от 10 до 15 млрд. долларов США прямых поступлений». Кто же мог бы купить эти земли? Может быть фермеры или небольшие с/х производители? Или те, кто сегодня владеет миллионами и даже миллиардами наличных денег в мешках, подвалах и т.д., которые они показали в своих декларациях? Именно они ждут, когда откроются «дырявые ворота» доступа к скупке самого бесценного богатства Украины. Через лазейки в законах многие из них уже присвоили более 3-ей части украинских черноземов.

Когда откроется рынок земли, приплывут в Украину иностранные инвестиции из Китая, Европы, а также офшорный капитал от украинских киприотов, украинских виргинцев, украинских панамцев и других украинских островитян. Мы уже имеем крупных латифундистов, собственников агрохолдингов – и что? Почувствовал ли от этого хотя бы какое-нибудь улучшение украинский селянин? Я спросил представителя УКАБ, знает ли он сколько селян было в тех селах, земли которых перешли к латифундистам? Какова была их жизнь до появления новых хозяев и какой она стала теперь. А также владеет ли он прогнозами о ситуации на селе и судьбе селян Украины в том же 2030 году, когда мы будем кормить сомалийцев, нигерийцев и прочих? Ответа не было.

Этих «интернационалистов» судьба украинского села и селян не интересует.

– Кор. Выходит, что Вы против рынка земли?

– Я против дикого, хаотичного, злодейского базара земли. Я против того, чтобы люди, далекие от села, от его земли владели ею и издевались над сельским населением.

Я против того, чтобы землей моих предков, политых их потом и кровью, завладели чуркины и другие олигархи, которые разграбили бы ее, как уничтожили судостроение в Николаеве, бросив на произвол судьбы десятки тысяч корабелов. Я за то, чтобы пользоваться землей мог тот, кто на ней сегодня живет и работает, а не собственники Багамских или Виргинских островов. Я за улучшение жизни селян, а не выживания их с родной земли, как выживали европейцы индейцев в Америке. Нужен ли рынок земли? Я за рынок передачи права пользования землей субъектам, которые живут и работают на селе, заботятся об улучшении благосостояния селян, сохранение и развитие села. Я за систему преимущественно малого и среднего фермерства или их кооперации, ибо будущее украинского села не за холдингами, не за олигархами, а за фермерами.

А если более конкретно, то я против продажи земли, поскольку земля – это не товар. Земля – это дар Божий для всех тех, кто живет на ней, а поэтому продавать или передавать можно лишь право пользования землей во благо всех жителей. И нельзя землю сравнивать с автомобилем, квартирой, как утверждает первый заместитель министра экономики Максим Нефедов.

Я ПРОТИВ ТОГО, ЧТОБЫ ЛЮДИ, ДАЛЕКИЕ ОТ СЕЛА, ОТ ЕГО ЗЕМЛИ ВЛАДЕЛИ ЕЮ И ИЗДЕВАЛИСЬ НАД СЕЛЬСКИМ НАСЕЛЕНИЕМ.

СЕГОДНЯ
ЦЕНА ЗЕМЛИ
1000-1100
ДОЛЛАРОВ
ЗА 1 ГА.



Он отметил: «Власні квартири чи машини можна продавати, а землю – ні, бо раптом їх обдурять олігархи чи іноземці. Заборона на продаж землі за такими правилами схожа на сюрреалізм. І справді, якщо земля – власність, то чому її не можна продавати?»

Нельзя продавать землю потому что это не товар. На ее создание ни один человек не потратил ни йоты своего труда, а значит она не имеет меновой стоимости, присущей любому товару. Можете продать собственное право владения землей, г-н Нефедов. Если заместитель министра экономики не может отличить товар от собственности, то это печально. Не удивительно, что руководимая нефедовыми экономика Украины топчет-ся на месте.

– Кор. Если не продажа, то аренда?

– Принимая решение передать свое право пользования землей, избавляясь от нее навсегда путем продажи или передать ее в аренду, или самому хозяйничать на своей земле – это право и выбор самого собственника участка. Но перед принятием такого жизненно важного решения необходимо хорошо подумать, учесть пользу и потери от принятого решения, а также помнить одну истину: «Владение землей не только право или привилегия, но и огромная обязанность, которая угрожает ответственностью перед судом наследников». Попробуем, как говорится, прикинуть

варианты. Сегодня и в недалекой перспективе цена на землю в Украине будет оставаться чрезвычайно низкой, потому что спрос на нее будет ниже предложения обедневших собственников. Сегодня цена земли 1000-1100 долларов США за 1 га. Кстати, в Европе земли худшего качества стоят по 20-40 тыс. долларов США за 1 га. Если у вас участок 6 га, то можно выторговать 6-6.5 тыс. долларов США и навсегда распрощаться с ним. Насколько хватит вам этих денег? Коммунальные услуги (газ, уголь, электроэнергия, вода, телефон и т.п.) без дотаций (ибо вы человек богатый) при минимальной прожиточном минимуме 1700 грн. на 1 человека – это 20.4 тыс. грн. на 1 человека. Вместе для бедной жизни в год необходимо потратить не меньше 26 тыс. грн., а это почти 1 тыс. долларов США. Для нищенского существования вам хватит денег от продажи участка на 6.5-7 лет. А дальше? Свой приусадебный участок? А затраты на обработку, семена, средства защиты растений, удобрения и т.п. – это деньги. А где их брать? Уходить из села? Куда? А теперь посмотрим, что получается при сдаче земли в аренду? Арендная плата сегодня, в среднем, составляет 2.5 тыс. грн. за 1 га. За 6 га, сданных в аренду, получаете 18 тыс. грн. плюс разные бесплатные услуги арендатора (вспашка приусадебных участков, солома, корма для животных, другая финансовая помощь на 500-700 грн. в год). Всего кругом-бегом 18 тыс. грн. или 700 долларов США. Выручку от продажи

земли 6 тыс. долларов США, получая оплату за аренду в сумме 18 и более тысяч гривен в год, вы покрываете за 9 лет. Но при этом земля ваша, ваших детей, внуков, правнуков и будущих поколений. Этот неиссякаемый источник жизненных сил, цена которого будет возрастать из года в год, от поколения к поколению. Не бросайтесь на полпачки долларов, как голодный судак на блесну – это смертельный самообман. Подумайте. Не случится ли с вашей землей то, что постигло приватизацию промышленных предприятий, когда ваша часть в заводах и фабриках превратилась в бумажки, а заводы и фабрики, шахты и рудники достались пинчукам, ахметовым, коломойским, чуркиным, новинским и им подобным. От вашего решения зависит будущее украинского села и многострадальной обворованной Украины. Поэтому подумайте. У Вас остался 1 год.

В КОНЦЕ СТАТЬИ ТАК И ХОЧЕТСЯ СКАЗАТЬ: «ЕГО СЛОВА ДА РАДЕ В УШИ»

И еще, уважаемые инвесторы!

Сердечно приглашаем Вас в объятия украинской коррупции! Не хотите? Боитесь?

А зря. С коррупцией у нас борются и ГПУ, и НАБУ, и НАЗК, и прочие правоохранители. Ведь «Николаевщина – надежный партнер».

Николай Дмитриевич Иванчук,
член-корреспондент МАКНС

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗНЫХ ВИДОВ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ ПОД ЯЧМЕНЬ ЯРОВОЙ В СЕВЕРНОЙ СТЕПИ

Экспериментальные исследования проводили в течение 2011-2015 гг. в стационарном полевом опыте ГУ Института сельского хозяйства степной зоны НААН Украины, в пятипольном короткоротационном севообороте: чистый пар – пшеница озимая – подсолнечник – ячмень – кукуруза, с оставлением пожнивных остатков всех полевых культур на поле. Основная обработка почвы проводилась отвальным плугом ПО-3-35 на глубину 20-22 см (контроль), безотвальная (чизельная) Chisel Plow на 14-16 см, безотвальная (дисковая) обработка почвы – тяжелыми дисковыми бородами БДТ-3 на 10-12 см. Высевали сорт Илот, который адаптирован к засушливым условиям Степи. Посевы обрабатывали в фазу кушения гербицидом Эстерон – 0,8 л/га. В качестве органического удобрения почвы использовали пожнивные остатки предшественника (стебли подсолнечника). Схема опыта включала три зоны удобрения: 1) без удобрений + пожнивные остатки предшественника; 2) $N_{30}P_{30}K_{30}$ + пожнивные остатки предшественника; 3) $N_{60}P_{30}K_{30}$ + пожнивные остатки предшественника. Минеральные удобрения вносили весной разбросным способом под предпосевную культивацию. Опыт заложен в трехкратной повторности. Почва опытного участка – чернозём обыкновенный тяжелосуглинистый, с содержанием гумуса в слое 0-30 см – 4,2%, нитратного азота – 13,2, подвижных форм фосфора и калия, соответственно, 145 и 115 мг/кг.

Агрофизические показатели почвы, определенные весной до предпосевной культивации, независимо от способов её обработки, находились в оптимальных параметрах. Плотность строения почвы не превышала оптимальную границу – 1,35 г/см³ в обрабатываемом слое и составляла: по отвальной вспашке – 1,18, чизелеванию – 1,25, дисковой обработке – 1,26 г/см³. При мелкой дисковой обработке наблюдалась дифференциация пахотного слоя по показателям плотности с ростом их в слое 10-20 см до 1,3 г/см³. Это связано с механизмом действия рабочих органов на поверхность почвы, в результате чего уплотняется нижележащий от верхнего необработанный слой почвы (10-20 см). Твердость почвы при отвальной вспашке в слое 0-30 см была минимальной – 8,7 кг/см², а использование чизельных и дисковых орудий способствовало росту показателей, соответственно, до 11,9 и 13,3 кг/см², не превышая при этом оптимальные параметры в 21 кг/см² для ячменя ярового.

Независимо от способов обработки, сумма агрономически ценных структурных агрегатов размером 10-0,25 мм находилась в пределах 73,2-75,9%. Отмечена тенденция к увеличению количества наиболее ценных структурных агрегатов размером 7-0,25 мм на фоне чизельной и дисковой обработок. Запасы продуктивной влаги в среднем за годы исследований весной в полуметровом слое почвы составляли: по вспашке – 151,7, чизелеванию – 169,6, дисковой обработке – 160,4 мм.

Обработка почвы (фактор А)	Сев	Уборка урожая	Использовано влаги из почвы	Осадки за вегетацию	Суммарное водопотребление	Коэффициент водопотребления, мм/т
Без удобрений + пожнивные остатки (фактор В)						
Отвальная (вспашка) (20-22 см)	151,7	40,6	111,1	152,8	263,9	105,1
Безотвальная (чизелевание) (14-16 см)	169,6	45,8	123,8		276,6	103,6
Безотвальная (дискование) (10-12 см)	160,4	53,4	107,0		259,8	89,6
N ₃₀ P ₃₀ K ₃₀ + пожнивные остатки (фактор В)						
Отвальная (вспашка) (20-22 см)	151,7	38,9	112,8	152,8	265,6	112,5
Безотвальная (чизелевание) (14-16 см)	169,6	44,7	124,9		277,7	105,9
Безотвальная (дискование) (10-12 см)	160,4	52,3	108,1		260,9	90,6
N ₆₀ P ₃₀ K ₃₀ + пожнивные остатки (фактор В)						
Отвальная (вспашка) (20-22 см)	151,7	33,5	118,2	152,8	271,0	132,2
Безотвальная (чизелевание) (14-16 см)	169,6	48,3	121,3		274,1	116,6
Безотвальная (дискование) (10-12 см)	160,4	47,6	112,8		265,6	99,1
НСР ₀₅ , мм для фактора А для фактора В для взаимодействия АВ	8,0 2,0 9,0	9,5 5,0 13,0	-	-	-	-

Таблица 1. Влияние различных способов обработки почвы на суммарное водопотребление ячменем ярым в слое почвы 0-150 см (среднее за 2011-2015 гг.), мм

В течение вегетационного периода запасы влаги в почве постепенно уменьшались. В фазу колошения они составляли при отвальной вспашке 18,2-36,5, чизелевании – 24,3-44,5, дисковании – 37,0-57,2 мм в зависимости от уровня питания растений. Удобрённые растения, в отличие от неудо­бренных, имели мощную вегетативную массу и использовали больше влаги. Водопотребление увеличивалось по восходящей: природный фон питания растений – $N_{30}P_{30}K_{30}$ – $N_{60}P_{30}K_{30}$. В период фаз развития растений кушение-колошение, которые характеризовались недобором осадков, происходило стремительное накопление вегетативной массы и интенсивное использование воды. Наибольшее использование влаги из почвы зарегистрировано на чизелевании – 121,3-124,9 и отвальной вспашке – 111,1-118,2 мм, меньше всего – на дисковании – 107-112,8 мм (табл. 1).

В период от фазы колошения и до уборки выпадали осадки, которые пополняли запасы влаги до 33,5-53,4 мм в 1,5 м слое. Меньше влаги на единицу урожая использо­валось на дисковании – 89,6-99,1 мм/т, несмотря на мини­мальный урожай – 2,41-3,15 т/га. Использование отвальной вспашки и чизелевания, хотя и способствовало росту урожайности до 2,63-3,36 т/га, приводило к увеличению расходов воды на единицу урожая в 1,1-1,3 раза.



Засоренность посевов в фазу кушения существенно ме­нялась и составляла по вспашке в пределах фонов удо­брения – 16,8-27,2, чизелевании – 22,8-37,6, дисковании – 38,8-52,4 шт/м² сорняков. Наименьшие количественные показатели при вспашке объясняются запахиванием семян сорняков из верхних слоев в нижние, что в конечном итоге затрудняет их прорастание из более глубоких горизонтов. Внесение минеральных азотных удобрений в дозе $N_{30}P_{30}K_{30}$ и $N_{60}P_{30}K_{30}$ стимулировало прорастание сорняков и при­водило к росту их численности в фазу кушения зерновой культуры в 1,3 раза, особенно нитрофилов – марь белая, щирица запрокинутая.

Таблица 2. Количество сорняков в посевах ячменя ярового в зависимости от способов обработки почвы и удобрений (среднее за 2011-2015 гг.).

Виды сорняков	Система обработки почвы (фактор А)					
	отвальная (вспашка) (20-22 см)		безотвальная (чизелевание) (14-16 см)		безотвальная (дискование) (10-12 см)	
	фаза развития растений					
	кущение	колошение	кущение	колошение	кущение	колошение
без удобрений (фактор В)						
Лебеда белая	1,6		2,0			0,8
Амброзия полыннолистная	2,4	3,2	0,8	2,6	15,2	6,2
Злаковые однолетники		0,4	0,4	2,2		2,6
Горец выюновый	0,8	1,4	3,6	1,2	0,4	1,0
Падалица подсолнечника	12,0	0,6	16,0	1,0	23,2	0,8
Щирица запрокинутая						0,2
Всего, шт/м²	16,8	5,6	22,8	7,0	38,8	11,6
Масса сухих сорняков, г/м²	3,8	3,1	5,9	2,5	6,9	5,9
N ₃₀ P ₃₀ K ₃₀ (фактор В)						
Лебеда белая	2,0		3,2		0,3	
Амброзия полыннолистная	2,4	1,6	4,4	1,8	18,4	3,6
Злаковые однолетники		1,4		2,4		2,4
Горец выюновый	1,2	1,0	2,8	0,8	0,8	1,7
Падалица подсолнечника	14,4		17,6	0,2	19,6	0,6
Щирица запрокинутая						
Всего, шт/м²	20,0	4,0	28,0	5,5	38,8	8,3
Масса сухих сорняков, г/м²	4,9	2,5	6,5	1,9	8,0	4,7
N ₆₀ P ₃₀ K ₃₀ (фактор В)						
Лебеда белая	6,4		8,4			
Амброзия полыннолистная	2,4	1,0	6,0	1,6	20,0	3,2
Злаковые однолетники		1,0	0,4	1,0		2,2
Горец выюновый	2,4	1,2	2,4	1,6	2,4	0,8
Падалица подсолнечника	16,0		20,4	0,2	30,0	0,2
Щирица запрокинутая						
Всего, шт/м²	27,2	3,2	37,6	4,4	52,4	6,4
Масса сухих сорняков, г/м²	5,9	2,0	7,2	1,8	8,7	3,8
НСР ₀₅ , шт/м² для фактора А для фактора В для взаимодействия АВ	5,2-6,3 2,1-2,3 7,0-7,8					

Таблица 3. Урожайность ячменя ярового в зависимости от способов обработки почвы и удобрения, т/га

Обработка почвы (фактор А)	Удобрения (фактор В)	Годы					Среднее
		2011	2012	2013	2014	2015	
Отвальная (вспашка) (20-22 см)	без удобрений + пожнивные остатки	3,66	1,55	2,33	3,69	2,21	2,69
	N ₃₀ P ₃₀ K ₃₀ + пожнивные остатки	3,78	1,75	2,50	4,51	3,07	3,12
	N ₆₀ P ₃₀ K ₃₀ + пожнивные остатки	3,90	1,93	2,87	4,64	3,42	3,35
Безотвальная (чизелевание) (14-16 см)	без удобрений + пожнивные остатки	3,37	1,51	2,20	3,43	1,26	2,35
	N ₃₀ P ₃₀ K ₃₀ + пожнивные остатки	3,69	1,80	2,39	4,48	2,23	2,92
	N ₆₀ P ₃₀ K ₃₀ + пожнивные остатки	3,83	2,02	2,81	4,76	3,19	3,32
Безотвальная (дискование) (10-12 см)	без удобрений + пожнивные остатки	2,82	1,48	1,87	3,48	1,41	2,21
	N ₃₀ P ₃₀ K ₃₀ + пожнивные остатки	3,27	1,71	2,08	4,44	2,30	2,76
	N ₆₀ P ₃₀ K ₃₀ + пожнивные остатки	3,56	1,90	2,59	4,55	3,20	3,16
НСР ₀₅	для фактора А	0,23	0,13	0,18	0,26	0,14	–
	для фактора В	0,25	0,15	0,17	0,28	0,16	–
	для взаимодействия АВ	0,38	0,25	0,30	0,41	0,26	–



Применение в посевах ячменя ярового предусмотренного технологическим регламентом страхового гербицида хорошо уничтожало лебеду белую, горец вьюнковый, падалицу подсолнечника, хуже – амброзию полыннолистную. После обработки, растения ячменя хорошо наращивали вегетативную массу, подавляя остатки не погибших сорняков. Общая засоренность в фазу колошения уменьшалась в 3 раза, а наиболее засорёнными, как и в начале вегетации, оказались дискованные участки – 6,4-11,6 шт/м² (3,8-5,9 г/м²).

На ранних этапах органогенеза, до внесения гербицида, при вспашке и чизелевании в агроценозах полностью доминировала падалица подсолнечника (44,2-76,7%), дисковой обработке – падалица подсолнечника (48,6-50,5%) и амброзия полыннолистная (45,9-48,7%). Амброзия и другие сорняки легко прорастали в местах, где растения ячменя ярового были менее развитыми и слабо покрывали поверхность почвы, то есть были менее конкурентоспособны по отношению к сорнякам, особенно на вариантах дискования и на контроле (без удобрений) (табл. 2).

Агрофизическое состояние почвы, обеспеченность влагой, засоренность, внесённые минеральные удобрения существенно влияли на продуктивность. Показатели урожайности ячменя ярового в среднем за 2011-2015 гг. при использовании отвальной вспашки и чизелевания были почти равноценными – 2,69-3,35 и 2,35-3,32 т/га соответственно (табл. 3). Дискование снижало урожайность на 0,14-0,48 т/га (5,9-17,8%). А в сильно засушливом 2012 году чизельная обработка по уровню урожайности даже превышала вспашку на 0,05-0,09 т/га на участках с внесением минеральных удобрений, что связано с лучшей влагообеспеченностью.

Основной причиной снижения урожая ячменя ярового после подсолнечника по дисковой обработке, является рост засоренности посевов, особенно увеличение количества амброзии полыннолистной до 45,9-48,7% и падалицы подсолнечника до 48,6-50,5% в структуре сорной растительности. Кроме этого, более полное перемешивание пожнивных остатков предшественника, вместе с интенсивным прогревом верхнего слоя при вспашке и чизелевании весной, способствуют формированию лучших исходных условий для жизнедеятельности микробных популяций и высвобождению иммобилизованных минеральных питательных веществ (N-NO₃, P₂O₅, K₂O и других) в почвенный раствор.

Использование мелкой дисковой обработки почвы (10-12 см) в технологии выращивания ячменя ярового, несмотря на снижение урожая зерна, обеспечило, по сравнению со вспашкой и чизелеванием, экономию горючего – 13,2-12,0 л/га, трудозатрат на 0,91-0,62 чел.-час/га и средств на сумму 260-191 грн/га соответственно.

При отвальной вспашке и чизельной обработке, получен более высокий урожай зерна, себестоимости и рентабельности. Самый высокий уровень рентабельности обеспечила чизельная обработка – 48,7%, несколько ниже вспашка – 44,7%, а дискование – 41,0%.

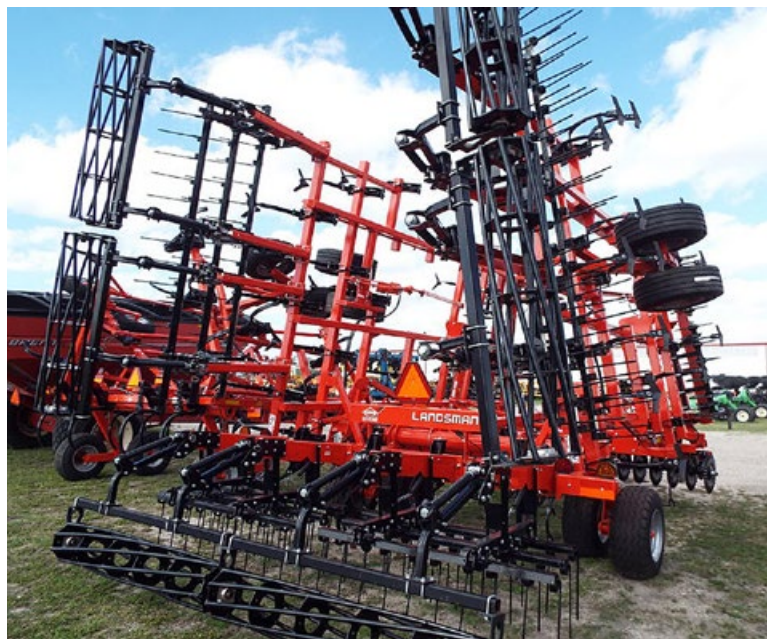
Александр Цилюрик,
доктор с.-х. наук, Днепровский государственный аграрный университет

ГОЛЕВАЯ КОМБИНАЦИЯ

Удастся ли качественно подготовить почву к посеву за один проход, используя комбинированный предпосевной агрегат

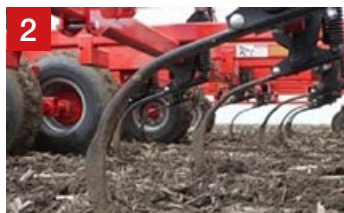
Чем реже заезжаешь в поле трактором, тем лучше. Особенно ранней весной, когда лучше обойтись без лишнего давления на почву и потери влаги, вызванной применением разных агрегатов. Разумеется, расход топлива, оплата труда и моторесурс техники тоже имеют значение. Исходя из этого, все больше производителей предлагают специальные комбинированные агрегаты, предназначенные конкретно под посев. Декларируются весьма впечатляющие характеристики – от одновременного выполнения трех различных агротехнических операций до семи...

Сразу же отметим, что сама по себе идея хорошая, хотя бы потому, что позволяет в разы повысить производительность весенне-полевых работ. В идеале и вовсе можно запускать сразу за комбинированным агрегатом сеялку, до последнего сохраняя влагу в почве. Рассмотрим конструкцию типичных моделей этого сегмента. Что очень для нас важно, подобные технические решения присутствуют в линейке не только зарубежных, но и отечественных производителей. То есть, комбинированные предпосевные агрегаты вполне доступны по цене для любого отечественного хозяйства.



Предпосевные варианты

Начнем наш обзор с мощного агрегата Landsman-6205-31, производства Kuhn-Krause. Его особенность – предпосевная подготовка почвы с наличием большого количества растительных остатков, фактически – по стерне. Landsman выполняет сразу четыре технологические операции за один проход.



1 ■ **Первая** – измельчение растительных остатков и выравнивание почвы с помощью 510-миллиметровых дисков, угол атаки которых составляет 8%. Благодаря рифленой форме, рабочие органы агрегата предотвращают боковое смещение почвы и образование гребней. Кроме того, широкое расстояние между дисками помогает избежать забивания, а также усиливает давление на почву.

2 ■ **Вторая** – перемешивание земли с измельченными растительными остатками с помощью шести рядов культиваторных лап. Одновременно они подрезают корни сорняков, готовя равномерное посевное ложе.

3 ■ **Третья** – дополнительное выравнивание почвы и равномерное распределение растительных остатков с помощью штригальной бороны.

4 ■ **И, наконец, четвертая** – окончательное дробление комков земли и «прижимание» растительных остатков с целью их скорейшего разложения. Причем можно использовать как трубчатый каток для влажной почвы, так и пластинчатый – для сухой.

ПЕРЕДПОСІВНА ПІДГОТОВКА ЗА 1 ПРОХІД



www.KuhnNorthAmerica.com

LANDSMAN 6205

КУЛЬТИВАТОР, ЩО НЕ ЗАБИВАЄТЬСЯ

відмінно працює як по оранці так і по стерні

Диски ріжуть грудки і пожнивні рештки, що легко проходять між стійками без забивання, завдяки найбільшій відстані між рядами лап



Подрібнення грудок і рослинних решток



Передпосівна підготовка за 1 прохід



Вирівнювання поверхні поля



Дружні сходи



Важка надійна машина, витривала рама, міцні вали



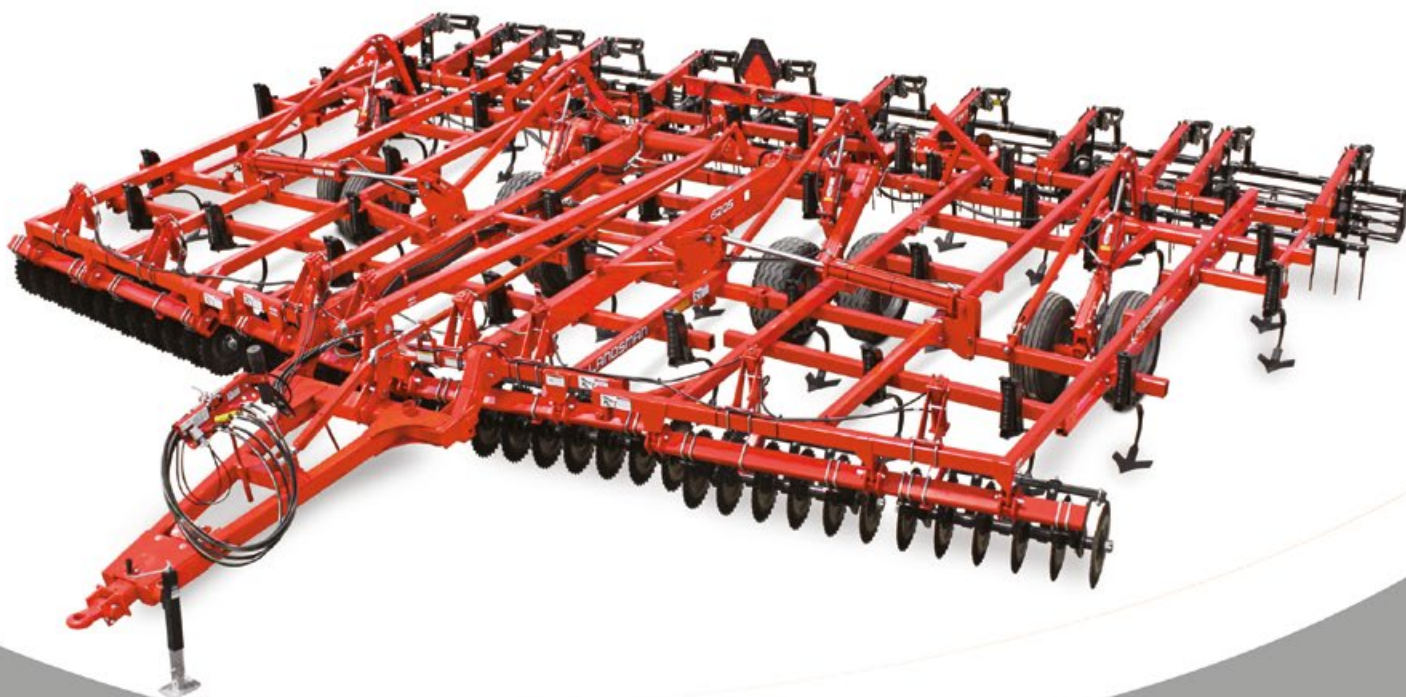
5.5-13.8 м



160-500 к.с.



3-15 см



ТОВ «УАПК» -

ексклюзивний дистриб'ютор KUHN KRAUSE
Київська обл., смт Чабани, вул. Машинобудівників 1
067 508 92 92, 044 379 07 69
www.uapec.com.ua

Дзвони, замовляй демонстрацію!

Інвестиції в якість®

Рассмотрим также новую разработку украинского производителя «Велес-Агро» Forward 6, ширина захвата которой может составлять от 4 до 5,4 м. Здесь реализованы сразу 7 (!) технологических операций. Правда, в отличие от описанной выше модели, этот агрегат следует запускать в поле после вспашки или хотя бы хорошей глубокой дисковки.

В конструкции Forward 6 сначала предусмотрены специальные разрыхлители следа трактора. Их задача – не допустить уплотнения почвы, возникшего после прохода трактора с плугом. После этого размещены три разравнивающие планки и два ряда подпружиненных лап, которые рыхлят землю на глубину от 2 до 12 см. Далее идет пластинчатый каток, диаметром 40 см, а после этого – «кросс-кильный» каток для финального измельчения комков земли и подготовки посевного ложа.



Отметим, что максимальная ширина Forward 6 составляет 6 м, и агрегат способен работать на скорости 15 км/час.



Еще один интересный агрегат предлагает отечественный производитель из Винницкой области – «Агромаш-Калина». На предприятии замахнулись на создание собственного компактора и преуспели – агрегат получился действительно эффективным. Речь идет об АКПК «Компактомат» с шириной захвата от 3 до 9 м. Здесь стоят стрельчатые лапы, которые рыхлят почву на заданную глубину, причем их горизонтальное положение позволяет не задевать влажный нижний слой почвы под посевным ложем. В то же время 50 см расстояния между лапами позволяют предотвратить забивание конструкции растительными остатками. Два планчато-пластинчатых катка измельчают и крошат почву, чему способствует также наличие двух выравнивающих брусьев. Завершает композицию «кросс-кильный» каток. Что любопытно, здесь предусмотрена «сортировка» комков земли: мелкие остаются внизу, а крупные – выкладываются на поверхности земли, защищая посевное ложе от размывания осадками, воздействия ветра и эрозийных процессов.

И в завершение нашего краткого обзора обязательно следует вспомнить о классике жанра – Lemken Kompaktor, рабочий захват которого составляет от 3 до 12 м. Агрегат требует подготовленной почвы, хотя при благоприятных условиях может идти и по необработанной поверхности. Здесь также стоят стрельчатые лапы, выравнивающие брусья, планчато-пластинчатые катки и каток Cross-Kill. Эффективность работы Lemken Kompaktor многократно проверена и доказана. Отметим исключительную надежность всех элементов конструкции, в частности, рабочих органов.



Акцент – на равномерности

Как видно даже из краткого обзора предпосевных комбинированных агрегатов, представленных на рынке, они могут иметь разные основные рабочие органы – и диски, и лапы, обязательно оснащены широким спектром вариантов катков, и обязательно имеют выравнивающие планки или брусья. Понятно также и то, что чем выше количество различных рабочих устройств, тем ниже давление на почву каждого из них по отдельности. Поэтому далеко не все

комбинированные агрегаты годятся для работы по стерне или даже по продискованной сухой почве.

Тем не менее, в большинстве случаев использование этой технологии себя оправдывает, если конечно оно производится правильно. Нужно тщательно произвести необходимые настройки и подгадать оптимальный момент для начала обработки. Разумеется, если речь идет о широкозахватных комбинациях, необходим и достаточно серьезный трактор, и, конечно же, толковый тракторист. С другой стороны, использование

таких агрегатов позволяет отказаться от покупки целого ряда других, ставших ненужными – предпосевного культиватора, бороны для закрытия влаги, отдельных катков и т.д. Расход топлива также благоприятно повлияет на рентабельность. Хотя, по нашему мнению, самым главным критерием работы предпосевных комбинаций должно быть качество формирования ровного посевного ложа. Все остальное тоже важно, однако достижение равномерности всходов – первоочередная задача, от которой зависит в среднем 10-15% будущего урожая.

СЛЕДИТЕ ЗА... РЫНКОМ



INTEGRITES
INTERNATIONAL LAW FIRM

Рынок сырьевых товаров, включая зерно, корма, масла и масличные культуры, становится все более профессиональным. Но острых углов и подводных камней в области внешнеэкономической трейдинговой деятельности, продажи и перевозки аграрной продукции, и связанных с ними международных коммерческих споров, не стало меньше. Какие сложности могут возникнуть у отечественного трейдера, как их избежать или минимизировать – в беседе с Ивановой Дориченко, руководителем практики международной торговли и управляющим партнером Integrates London.

■ **Вы являетесь ведущим специалистом в сфере консультирования по вопросам международной торговли сырьевыми товарами и разрешения коммерческих споров. С чего начиналась Ваша деятельность в этой сфере?**

– Разумеется, с попытки научить трейдеров торговать (смеется). Хотя, на самом деле, я действительно написала свою первую профессиональную статью «Пам'ятка для трейдера: як уникнути проблем з контрагентом», еще в далеком 2003 году и, несмотря на то, что сегодня рынок уже намного более прогрессивный, многие ошибки и вопросы остаются актуальными и по сей день. Конечно же, нельзя не отметить, что на данном этапе мы существенно продвинулись в данном направлении: мы уже понимаем, как работают международные контракты, что такое GAFTA и FOSFA, мы уже хоть по разу сходили в торговый арбитраж, понабавили себе шишек и попытались хотя бы один раз исполнить решение против контрагента-фантома.

Выверенная коммуникация – одно из ключевых условий успешного трейдинга

То есть, технически «we know it all», что, правда, звучит особенно трогательно из уст людей, которые в бизнесе годика так три-четыре (смеется).

Тем не менее, мы продолжаем наступать на те же грабли и забывать об очень многих простых вещах, равно как и о том, что последние несколько лет рынки очень низкомаржинальны. То есть, тех безумных 70 долларов на тонне, которые старожилы бизнеса вспоминают со слезами счастья на глазах, уже нет и, боюсь, уже не будет. Поэтому всё, что могло быть потенциальным риском или проблемой на высокомаржинальных рынках, но на что никто никогда не обратил бы внимание в нормальных рыночных условиях, на низкомаржинальных рынках становится такой проблемой при малейшем колебании цены. Я называю это риском технических дефолтов, когда на ровном месте ситуация, которая не была или не должна была быть проблематичной, превращается в проблему – зачастую просто потому, что рынок шатнуло в выгодную для вас сторону и вашему контрагенту резко перешло выполнять.

■ **Мне кажется, ещё уровень образования всё-таки повысился? И люди наконец-то начали учить английский, они поняли, что он нужен, чтобы понимать контракты...**

– Здесь Вы абсолютно правы. Трейдинговый костяк, то есть, компании на рынке, в которых ребята работают уже по 10-15 лет, уже в этом поднаторели и действительно знают, что делают. Но, тем не менее, часто бывают ситуации, когда ты читаешь переписку и тебе хочется плакать. Например, у нас есть два швейцарских, не побоюсь этого слова, трейдера с украинским или российским экзекьюшеном. И читая их переписку на английском, ты понимаешь, что это не английский, а англоязычное выражение мысли, рожденной и лексически/грамматически сформированной на русском языке – и только понимая русский язык и локальную специфику того, о чём идет речь, можно догадаться, что они пытаются сказать. Это как, если помните, в старой шутке про игру «Поле Чудес»: угадал все буквы, но не смог назвать слово. Именно так это читают носители и, видя то, что попадает торговому арбитражу на стол, иногда просто хочется снять шляпу перед этими людьми. И проблема также в том, что, если это, например, та же GAFTA или FOSFA и английское право, то у нас очень много внимания уделяется ясности выражения мыслей – clarity of expression – тому, как вы коммуницируете и как это может интерпретироваться. Поэтому, грубо говоря, если вы пишете письмо, из которого нельзя четко понять, что вы хотите сказать, то, конечно же, возникает недопонимание и вы сами, таким образом, даёте возможность вашему контрагенту использовать это против вас.

Но даже там, где вроде с грамматикой и базовой лексикой все уже более менее ОК, люди, зачастую, недостаточно хорошо владеют ключевыми торговыми и специфическими понятиями и часто идёт перекосяк в сторону вещей, которые чужды для нормального коммерческого процесса. Например, когда подпрыгивают юристы и начинают писать письма по восемь

абзацев с избытком юридическим архаическим клише (которые у нас уже давно никто не использует) и риторикой в духе: «На самом деле, это вы сами виноваты и, если вы нам все (надутую процентов на 70 цифру убытков) быстро не заплатите, мы разорвем вас в арбитраже». Конечно же, любой адекватный человек, глядя на это письмо, захочет послать отправителя в сад, а не дальше с ним договариваться, как полюбовно решить возникшую проблему. Но, к сожалению, подобная картина повторяется достаточно часто, что говорит о том, что адекватных людей, наверное, не так много, как хотелось бы, и здесь нам еще многому нужно учиться.

■ **А что касается вышеупомянутой памятки для трейдера, какие вещи из нее остались актуальными?**

– Не меняются, всё-таки, базовые вещи. Например, необходимость знать своего контрагента и всегда проверять, с кем вы работаете. Особенно, если мы говорим о рынках, которые для нас сейчас более привлекательны своей маржей, например, Азия. Но она может быть достаточно рискованной. Те же Индия, Пакистан, Бангладеш достаточно опасны, в первую очередь, очень высоким риском спекуляций с товаром, особенно, на выгрузке. Даже в моей практике было много случаев, особенно при контейнерных перевозках, когда, например, вскрываются контейнеры – без свидетелей, без протекционного сюрвея и т.п. – а потом вам шлют какие-то непонятные фотографии с кучками мусора в вашем товаре и вокруг контейнера, и рассказывают, что ваш товар плохой, в нем превышение сорной примеси или еще чего-то, и платить за него вам не будут, если не дадите скидку в 5 долларов на тонне, и все такое. То есть, к сожалению, эти рынки ещё не настолько развиты, грубо говоря, это те же мы десять лет тому назад, когда все только начиналось. Поэтому, с контрагентами из этого региона нужно быть предельно аккуратными, ибо очень высок риск невыполнения контракта или просто того, что что-то пойдёт не так. Возможно, следует просить какую-то предоплату или какие-то дополнительные гарантии, тот же Performance bond, но к рискам работы с этим регионом я бы советовала относиться с должным вниманием.

Кстати, летом на Grain Ukraine я как раз об этом говорила: «Ребята, второй сезон технических дефолтов, готовимся, читаем контракты, не радуемся повышению цен в вашу сторону, всё проверяем, следим за каждой буквой контракта и т.п.». Несколько недель спустя посыпались звонки, практически через день: «Ну как же так, мы с ними три года торгуем, никогда не было проблем и тут такой тупой съезд!» или «Они же адекватные, вроде уважаемый международный трейдер, как же они могли!», после чего в какой-то момент прозвучала гениальная реплика от кого-то из моих ребят-трейдеров: «Ну да, с такой разницей в цене и поросёнок агрессивным станет». Как это ни смешно звучит, но именно этот «агрессивный поросёнок», грубо говоря, и стал красной нитью последних нескольких сезонов.

Почему ещё Азия сложна для нас? Да потому, что очень высок риск невыполнения судебного-арбитражного решения. Ибо даже если вы принесёте решение против вашего контрагента на тарелочке с голубой каемочкой для локального исполнения в их юрисдикции, они все равно попытаются в этом процессе поучаствовать, привлечь каких-то своих местных юристов, которые вас будут засыпать тоннами ненужной информации, от которой вам придется отбиваться и т.п. Соответственно, это процесс вряд ли увенчается успехом. Поэтому, с азиатскими контрагентами нужно очень четко сразу оговаривать все условия платежей и, по возможности, заручаться гарантиями, чтобы иметь простой и понятный путь получения денег или компенсаций.

■ **Какими? Может ли брокер, например, выступить неким гарантом?**

– Не уверена. Во-первых, брокеры не берут на себя дополнительную ответственность. Если они помогут вам выйти из конфликтной ситуации – уже хорошо. Во-вторых, брокеры зачастую также прекрасно понимают, когда ситуация становится патовой. И тогда, в принципе, брокер уже может работать только как передатчик информации, то есть, он не будет то, что называется, driving force to find a solution, движущей силой в поисках решения. Хотя он и заинтересован, но наверняка будет работать строго в рамках: «Петя, вам Вася просил передать. Вася, вот вам Петя ответил». Да, бывают ситуации, когда в чём-то брокер может помочь и есть брокеры, которые действительно стараются «разруливать» проблемные ситуации. Но вам просто нужно самостоятельно понимать: в какую страну товар едет, кто контрагент, есть ли у него что-то за душой, и, если возникнет конфликтная ситуация, что мы будем с ним делать. Я всегда говорю всем своим друзьям и клиентам, когда мы обсуждаем какие-то новые сделки и они чрезмерно входят в азарт: «Ребята, если у вас какой-то новый контрагент и/или новое направление, с которым вы еще не работали, ответьте себе на вопрос: что я буду делать, если они мне не заплатят?». Обычно отрезвляет.

■ **И какой может быть ответ?**

– На самом деле, ответ будет очень индивидуальным в каждом конкретном случае потому, что он будет зависеть от всех вышеуказанных факторов. Например, есть ли у контрагента хоть что-то за душой, насколько это уважаемая компания, кто посоветовал, есть ли рекомендации или фидбек по рынку. Если же это просто одна из торговых компаний большого холдинга, возможно, нужно попросить у этого холдинга parent guaranty или заручиться какими-то другими гарантиями. Хотя, опять-таки, на тех рынках подобные инструменты давать не любят.

■ **Хорошо, значит, контрагента мы проверили, гарантии попросили... Что дальше происходит, какова поэтапность действий для трейдера?**

– Контрагента мы проверили, страну мы проверили, поняли, что в принципе можно попытаться с ними поработать. Неплохо бы теперь проверить банки. Надо прийти в свой банк, сказать: «Вот, мы работаем с такими-то людьми, вот их банк, можно ли с ним работать?». Почему? Бывали ситуации в моей практике, например, когда один из банков не мог работать с другим банком. Или там были какие-то блэк-листы или у них какие-то restricted operations (ограничение операций), или они просто почему-то, по непонятным причинам, ограничены в действиях в отношении того или иного банка-контрагента. Если вы хотите получить свои деньги, для вас предельно важно, чтобы ваши банкиры себя комфортно чувствовали с вашим контрагентом и его банком. Если это chain (цепочка поставок), и наш покупатель, например, потом продаёт товар Дрейфусу, Дрейфус Каргилу, Каргил Оламу, а Олам продает какому-то ближневосточному Алладину из лампы, который переоткрывает аккредитив от своих трех локальных покупателей, то, конечно же, возможны сложности. Или может просто оказаться, что у кого-то в третьем колене кто-то был под санкциями или в блэк-листе за какую-то операцию с вашим же банком, соответственно, вся матрёшка рассыпется. Поэтому, лучше проверять и chain тоже, поскольку вы никогда не знаете, где может вылезти проблема.

■ Хорошо, контракт подписали, банк проверили...

– Дальше мы начинаем выполнять контракт. Если мы говорим об украинском поставщике, смотрим: FOB или CIF? Если это FOB, я должен обеспечить прибытие товара в порт. Здесь мы смотрим на наши условия контракта внимательно. Если там нужно декларировать порты, делать какие-то шаги, давать какие-то уведомления, то лучше это делать так, как это написано в контракте. Да, могут возникать ситуации, когда люди заматываются, забывают или решают, что это неважно. Но, ни в коем случае ничего нельзя предполагать. Если вы думаете, что другая сторона все знает, понимает или думает, как вы, то это очень большая ошибка. Ибо как только возникнет проблемная ситуация, окажется, что ваши точки зрения диаметрально противоположны. Поэтому, если вы видите какие-то вопросы или проблемные моменты, об этом нужно говорить и, что называется, следовать букве контракта. При этом, не забываем читать положения стандартных контрактов GAFTA/FOSFA, понимаем, какие дополнительные обязательства на нас возложены (например, по хранению товара в порту на время всего срока погрузки, особенностей extension (отсрочки) и так далее) и выполняем эти самые обязательства.

■ Какие, еще основные пункты контракта? На самом-то банальном уровне?

– Стороны, товар...

■ Реквизиты?

– Реквизиты или, по-международному, банковские детали не настолько принципиальны. Конечно, вам важно понимать местонахождение контрагента, знать страну, адрес и т.п. Но для целей контракта эти детали не так уж и важны. Впрочем, вам лучше в них разбираться. Будете включать в контракт, или нет, это уже ваш выбор.

Есть, обычно, description (описание) товара – это тоже важный момент, потому что в английском праве описание товара является существенным условием контракта. Например, у вас в описании товара написано, что он должен быть без жучков, червячков, плохих запахов и так называемого «хорошего товарного качества». Это все хорошо, но вы сами открываете своему контрагенту дверь для того, чтобы он посмотрел на товар и сказал: «Мы считаем, он не такого хорошего товарного качества, как должен быть». Поэтому, обычно в статье «Товар» у нас пишется происхождение, тоннаж, толеранс (максимально допустимое отклонение) и кто его выбирает. Ниже, соответственно, цена, условия поставки, период поставки. Если это FOB, то, как правило, будет часть контракта, в которой будет говориться об условиях перевозки, например, стальнойное время, условия погрузки и принятия NOR (нотиса о готовности судна), диспач, демередж и прочее. Необходимо также оговорить в контракте разграничение ответственности продавца и покупателя за те или иные вещи, все условия платежа: перечень документов, сроки и условия оплаты и дополнительные гарантии, если таковые есть. Вот это, наверное, основное.

Важно, конечно же, и чтобы была арбитражная оговорка со ссылкой на те же арбитражные регламенты GAFTA или FOSFA. Очень плохо, когда нам пытаются в международный контракт пристроить украинское или иное локальное право. Тогда просто начинается бурная полемика, своего рода, legal battle на тему conflict of laws в попытке понять, где же мы теперь с вами будем арбитражиться и до выяснения сего вопроса вы работаете на своих юристов? Поэтому важно, чтобы была просто четко прописанная оговорка и/или соответствующая ссылка.

■ А если уже возникли проблемы, с чем трейдеру, экзекьюшену или корпоративному юристу пойти в арбитраж?

– С внешним юристом и толстой умной книжкой (сметается). Конечно же, необходимо вести учёт всего происходящего, записывать, делать заметки относительно телефонных разговоров. Следить за тем, чтобы копии писем и имейлов сохранялись. Следить за тем, чтобы все копии документов были в файле. Сложно бывает, например, когда в экзекьюшене работает 10 человек, и одно письмо дублируется на всех, начинаются треды, пересылки, они отвечают с этого письма на другое, перескакивают через некоторые имейлы, потом кто-то уходит, в общем, восстановить это все очень сложно. И даже, если вы потом будете привлекать внешнего юриста, то правильная организация процесса сэкономит вам много времени и денег, поэтому лучше все это делать самостоятельно. То есть, keepin a proper record, фиксирование всего происходящего – это рекомендация, лежащая на поверхности.

■ Значит, собирать базу надо с самого начала, с самого первого телефонного звонка и в ходе всего процесса?

– Да, у вас должен быть полный коммуникационный файл. И это важно делать, как говориться, as we go along, по ходу дела, не откладывая в долгий ящик. То есть, если вы с кем-то поговорили по телефону, вы можете записать себе: «Я поговорил с Васей, согласовали то-то и то-то» – и подчеркнуть. Либо же написать тому же Васе на имейл, в скайп, вайбер, ватсapp или прочие коммунитаторы, чтобы подтвердить суть коммуникации. Учитывая, что мы сейчас живём во время массовых коммуникаций, такие вещи, как Фейсбук, мессенджеры и прочее, уже использовались и вовсю используются в качестве доказательств в юридических процессах. Так вы можете подтвердить, что шли разговоры, переговоры, что была та или иная договорённость. И это лучше собирать сразу, потому что сейчас уже стало привычным общаться в пяти чатах одновременно, быть в разных мессенджерах, и пользоваться имейлом только тогда, когда очень нужно написать какое-то формальное подтверждение.. А потом получается; бежал с самолета на самолет, позвонил, было шумно, что-то не услышал, но вроде вопрос решил, подтверждение не отправил или сообщение не доставилось, а цена к вечеру упала на 2 доллара и об этом телефонном разговоре никто уже и не хочет вспоминать – вот и ищи потом крайнего... Поэтому я бы всегда советовала делать follow up by email (доводить до логического конца переписку по электронной почте) – это лучшее, что, наверное, все еще можно сделать, ссылаясь на телефонный разговор просто для подтверждения. И вот тогда, скорее всего, у вас будет более полная картина всего происходящего для вас самих, да и вашему трейдеру станет немного легче жить, потому что он будет держать руку на пульсе всего происходящего. Возможно потом, если контрагенты вместе сядут и посмотрят на весь файл, они поймут, что проблема на самом деле возникла просто потому, что где-то кто-то кому-то что-то недосказал или кто-то что-то недопонял и т.п. И, возможно, тогда и не дойдёт до арбитража, можно будет просто разобраться с этим недопониманием просто путем нормальной коммуникации. Это, конечно, не избавит вас от спекуляций нерадивого контрагента, но давайте не будем забывать, что трейдинг – это человеческий бизнес, строящийся на коммуникациях, поэтому чем лучше вы освоите этот инструмент, тем выше вероятность того, что у вас будет намного меньше проблем. Чего я искренне всем и желаю.

Беседу вела Ирина Мирошниченко



Посевная комбинация Компакт-Солитер 9 от LEMKEN



НА СЕГОДНЯШНИЙ ДЕНЬ К ПОСЕВНОЙ ТЕХНИКЕ ВЫДВИНУТ РЯД АГРОТЕХНИЧЕСКИХ ТРЕБОВАНИЙ. ЭТИМ ТРЕБОВАНИЯМ ПОЛНОСТЬЮ СООТВЕТСТВУЮТ ПОСЕВНЫЕ АГРЕГАТЫ КОМПАНИИ LEMKEN (ГЕРМАНИЯ). ДЛЯ ПОЧВЕННО-КЛИМАТИЧЕСКИХ И ОРГАНИЗАЦИОННО-ХОЗЯЙСТВЕННЫХ УСЛОВИЙ УКРАИНЫ БОЛЬШЕ ДРУГИХ ПОДХОДИТ КОМПАКТ-СОЛИТЕР 9.

Новая посевная комбинация Компакт-Солитер 9 производится с рабочей шириной захвата 3, 4 и 6 м, демонстрируя высокое качество и эффективность сева в различных производственных и почвенно-климатических условиях работы.

При выращивании зерновых культур и рапса увеличивается потребность в посевных комбинациях, которые позволяют вносить минеральные удобрения. Поэтому, кроме имеющейся четырехметровой посевной комбинации, компания LEMKEN вывела на рынок более производительный агрегат шириной захвата шесть метров и возможностью внесения гранулированных минеральных удобрений в междурядья. Применяя такой посевной агрегат, как при традиционной, так и при консервирующей технологии земледелия, достигается отличное развитие молодых растений.

С целью повышения эффективности посева и адаптации к различным условиям использования, посевные комплексы Компакт-Солитер могут поставляться как с короткой дисковой бороной Гелиодор, так и с ротационной бороной Циркон. Полусферические зубчатые диски компактной дисковой бороны Гелиодор обеспечивают интенсивное перемешивание и равномерное выравнивание почвы. Гелиодор состоит из двух рядов зубчатых полусферических дисков диаметром 465 мм и толщиной 5 мм, которые закреплены индивидуально. Для увеличения интенсивности обработки, полусферические диски с междурядьями 125 мм расположены в два ряда со смещением. Глубина хода дисков регулируется гидравлически, а с помощью шкалы можно контролировать установленную глубину обработки.

Комбинация Компакт-Солитер оборудована двухдисковыми сошниками OptiDisc, которые отлично работают как на стерне, так и на мульчированном поле. Такие сошники с направляющими роликами глубины, имеющие резиновую шину, даже при неровной поверхности почвы точно высевают семена на одинаковую глубину. Направляющая двойного диска остается на постоянной глубине на разных почвах и при повышенных скоростях. Прижимной ролик придавливает семена, обеспечивая оптимальную глубину их заделки, независимо от влажности почвы, создавая, таким образом, надлежащий контакт семян с почвой, что является предпосылкой для дружных всходов и высоких урожаев.

НА ВСЕХ СЕЯЛКАХ С СОШНИКАМИ ПРОИЗОШЛИ ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ. ТЕПЕРЬ ДИСКИ ОБОРУДОВАНЫ НОВЫМИ РАДИАЛЬНЫМИ ШАРИКОПОДШИПНИКАМИ, КОТОРЫЕ ИМЕЮТ 6 УРОВНЕЙ ЗАЩИТЫ ОТ ПОПАДАНИЯ ПЫЛИ И ГРЯЗИ, И НЕ ТРЕБУЮТ ПЕРИОДИЧЕСКОГО ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ.

Диски также изменились: подшипники сейчас находятся в середине конструкции сошника, в выпуклости диска, неподвижная крышка дополнительно способствует герметизации подшипника. Диски теперь размещаются на одной линии и максимально близко друг к другу, что способствует более точной укладке семян. На каждый сошник создается давление величиной до 70 кг, а междурядье может быть как 167, так и 125 мм.

Особенностью параллелограммной подвески сошников на Компакт-Солитер является то, что в отличие от конкурентов, параллелограмм на машинах LEMKEN не является абсолютно жестким в плане кинематики. Благодаря этому, поверхность почвы копирует сначала сошник, а затем прижимной каток. Таким образом, абсолютно точно соблюдается установленная глубина сева.

В варианте комбинации посевного модуля с дисковой бороной Гелиодор почва под посев готовится дисками бороны. За ними размещены дисковые сошники для внесения минеральных удобрений диаметром 400 мм. Они точно распределяют удобрения на установленную глубину внесения. Максимальное давление сошников на почву может составлять 150 кг. После этого установлен колесный прижимной каток со смещенным расположением колес диаметром 1097 мм, который обеспечивает необходимое уплотнение почвы перед посевом и выполняет транспортную функцию, большой диаметр колес, а также размещение колес в шахматном порядке уменьшает потребность в тяговом усилии. Более того, каждая трехметровая секция может копировать рельеф поля независимо от другой. Это обеспечивает постоянное качество работы по всей ширине агрегата. Большая площадь контакта шин обеспечивает отличную работу даже в тяжелых условиях.

Смещение колес обеспечивает лучшее их самоочищение, что гарантирует высокое качество сева даже в условиях повышенной влажности. Ширина шин выбрана таким образом, что каждая из них уплотняет почву для трех сошников в случае посева с междурядьями 16,7 см. Для дополнительного предварительного уплотнения посевных рядов, перед двухдисковым сошником OptiDisc комбинация Компакт-Солитер может оборудоваться встроенным трапециевидным прижимным катком. В такой комплектации сеялка автоматически имеет систему распределения давления в процентном соотношении между шинным и трапециевидным катком. То есть, в зависимости от условий на поле (типа почвы, ее влажности, механического состава и т.п.), давление может быть либо на все 100% подано на один из катков, или равномерно распределено между двумя катками, или изменено в любом соотношении с шагом регулирования 10%. Регулирование происходит из кабины трактора в рабочем компьютере сеялки.



Посевная комбинация Компакт-Солитер 9/600 К НД имеет бункер вместимостью около 5000 литров, который разделен на два отсека. Подвижные перегородки бункера позволяют легко менять размеры отсеков для семян и удобрений в соотношениях 40-60, 50-50, или 60-40%. Если применение минеральных удобрений при посеве не предусмотрено, то весь бункер может заполняться посевным материалом.

С целью качественного сева разного по размеру семян предусмотрено использование шести различных высевающих катушек, расположенных на посевном валу.

Благодаря оригинальной конструкции дозирующих валов для семян и удобрений, которые имеют электрический привод, норма высева каждым из валов устанавливается независимо друг от друга. Благодаря этому диапазон высева семян можно бесступенчато изменять в пределах от 1,5 до 500 кг/га, а минеральных удобрений – от 50 до 600 кг/га.

Посевной материал от бункера к высевающим рабочим органам подается с помощью сжатого воздуха. С этой целью на сеялках установлен компрессор с гидравлическим приводом. Обороты компрессора можно изменять плавно, независимо от частоты вращения коленчатого вала двигателя. Нужной скорости вращения можно достичь даже при минимальных оборотах двигателя трактора, а колебания частоты вращения коленчатого вала двигателя не влияют на число оборотов компрессора.

Контроль и управление посевной комбинацией Компакт-Солитер происходит с помощью бортового компьютера Solitronic. Технично-эксплуатационные показатели использования агрегата в час, смену, сезон или год фиксируются и сохраняются в памяти компьютера. Управление электрическим приводом высевающего вала, регулирование давления на сошники, регулирование распределения давления на катки и частичное отключение секций являются основными функциями бортового компьютера Solitronic. Подъем на краю поля почвообрабатывающей секции, посевных секций и маркера происходит с помощью гидропривода двойного действия через бортовой компьютер. Все виды технологических путей также контролируются с помощью компьютера Solitronic.



LEMKEN CROP CARE

ALBATROS

ІНДИВІДУАЛЬНИЙ, НАДІЙНИЙ, ПРОДУКТИВНИЙ!

Один обприскувач – багато можливостей! З величезною кількістю варіантів комплектації, шириною штанги від 15 до 39 метрів, об'ємом баку від 4000 до 6200 літрів причіпний обприскувач Albatros від LEMKEN ідеально підходить для всіх господарських потреб.

lemken.com

- управління – оптимальне ведення по колії
- резервуар для змішування – справжнє полегшення
- система перемішування – ефективна та без утворення піни
- штанга – точна обробка
- внутрішня очистка – відмінне розчинення
- електроніка – інтуїтивна та наглядна

LEMKEN
The Agrivision Company

В ЗАКРОМАХ РОДИНЫ

ПОЧЕМУ СЕГОДНЯ СЛЕДУЕТ ИНВЕСТИРОВАТЬ В МОЩНОСТИ ПО ХРАНЕНИЮ СЕМЯН, СЗР И УДОБРЕНИЙ, НЕ ЗАБЫВАЯ ПРИ ЭТОМ И О ТЕХНИКЕ



Убрали пшеницу, собрали рапс – и быстренько продали, вместо того, чтобы придержать до зимы. На вырученные деньги купили не новый трактор или дополнительный комбайн, а... семена, удобрения и горючее. Дай Бог, чтобы этих денег еще и хватило на осеннюю посевную, и, разумеется, на то, чтобы рассчитаться с долгами. Убрали кукурузу и подсолнечник – откладываем деньги, чтобы успеть купить в феврале-марте семена, удобрения и «химию». Дело привычное и до боли знакомое...

Не секрет, что стоимость дизельного топлива и почти всех видов удобрений возрастает аккурат к началу следующего полевого цикла. Разница в цене по селитре или NPK может достигать полутора и более раз. Аналогичным образом может колебаться и стоимость семян и пестицидов. Скажем, первые вполне реально выторговать с хорошей скидкой сразу же после завершения посевной – на следующий сезон. То же самое и с фунгицидами и инсектицидами – продавец стремится по максимуму очистить свой склад, превратив товар в деньги. Соответственно, готов уступить...

Все это правильно и понятно, но, к сожалению, весьма редко используется аграриями. Одна из причин, кроме банальной нехватки свободных средств, для того чтобы закупиться впрок – отсутствие мощностей для хранения.

В прошлом году я побывал в крупном хозяйстве, расположенном в Винницкой области. Его руководитель, строитель по образованию, создал целое подразделение, которое занимается исключительно сооружениями. Это позволило создать сеть складов и ангаров на территории хозяйства, в которых хранится буквально все: техника, зерно, семена, минеральные удобрения и средства защиты растений. Его логика в этом вопросе проста:

– Взяли несколько десятков вагонов удобрений в период самой низкой цены на рынке. Скажем, одна тонна селитры нам обошлась по 5100 грн. Положили на складе и забыли. Когда удобрения понадобились, то одна тонна селитры уже стоила более 6500 грн. Для заправки техники мы тоже создали собственную нефтебазу с заправочным комплексом. Благодаря этому удается покупать сотни тонн горючего, уплатив на 2 гривни меньше за каждый литр. Сейчас также будем полностью затовариваться СЗР на следующий сезон – склад для их хранения готов, – рассказал руководитель хозяйства.



Если продать урожай в долларовом эквиваленте, то инвестиция, скажем, в новое зернохранилище или склад будет в 1,5 раза выгоднее, чем, скажем, в зарубежную технику!

– Да какие там склады для удобрений и пестицидов? Какие оптовые закупки? Тут не на что трактор МТЗ купить, и большую часть урожая приходится продавать прямо с поля. Хранить ведь негде, – воскликнут многие аграрии. И, конечно же, будут правы, если посмотреть на ситуацию с сиюминутной точки зрения...

Этим летом я побывал, по крайней мере, в десятке хозяйств, где возводятся мощности по хранению или, по крайней мере, новые навесы для техники. Их руководители утверждают, что это не что иное, как самая выгодная на сегодняшний день инвестиция. Почему? Дело в том, что курс гривни упал по отношению к доллару примерно в 3,5 раза. В то же время стоимость строительных материалов и услуг возросла всего в 2 раза! То есть, если продать урожай в долларовом эквиваленте, то инвестиция, скажем, в новое зернохранилище или склад будет в 1,5 раза выгоднее, чем, скажем, в зарубежную технику! Понятно, что техника тоже нужна, но также понятно и то, что сейчас самое время что-то построить.

Самое главное, что новые мощности по хранению, как мы уже видели на примере сезонной разницы в цене селитры, позволят получать дополнительные средства, так сказать, на ровном месте. Экономия по стоимости минеральных удобрений составит не менее 600-700 грн. на каждом гектаре. Сэкономьте еще столько же на закупленных впрок семенах и пестицидах, да еще и на горючем – и рентабельность работы хозяйства приятно изменится в лучшую сторону.

Кроме того, таким образом нам удастся избежать еще одной проблемы. Если покупать материалы для работы «сегодня на сегодня», то нередко приходится брать то, что есть. Этого гибрида уже нет, проверенного гербицида тоже, а вместо карбамида – берите селитру... В общем, это не совсем хорошо.

Куда выше ставки в вопросе хранения сотен и тысяч тонн зерна. Если у вас нет лишних средств на металлические «банки» с автоматизацией, все же лучше построить добротные напольные склады, чем отдавать с таким трудом выращенное за бесценок.



– Видишь вот этот самоходный опрыскиватель? Я его приобрел благодаря тому, что придержал здесь (указывает на склад – Авт.) кукурузу. Выгода составила больше 4 миллионов гривень, – улыбается руководитель хозяйства в Черкасской области. А ведь он прав!

Сколько может стоить такой склад? Приведу пример. В Киевской области деятельные руководители хозяйства отгрохали за полгода огромный ангар, куда можно загрузить до 30 тысяч тонн зерна, причем распределив по разным секциям. Весь комплекс работ, включая материалы и т.д., обошелся в 4,2 млн гривень по курсу 1 к 16. Да, вроде бы и немало – можно неплохой трактор купить, но этот ангар может простоять спокойно лет 30-40, каждый год позволяя владельцам зарабатывать дополнительные деньги.

В завершение нашего материала упомянем о такой немаловажной проблеме, как отсутствие надлежащих условий для хранения техники в хозяйствах.

Порой диву даешься: под снегом стоят обледеленные новый комбайн за 250 тысяч долларов, два трактора, стоимостью по 200 тысяч каждый и еще более дорогой опрыскиватель. Рядышком – парочка навороченных сеялок. Также под снегом. Постройка навесов для всего этого великолепия обошлась бы максимум в 1-2 процента суммарной стоимости всей этой техники. Зимой – снег, лед и мороз, осенью – дожди, а летом – палящее солнце, выводящее из строя патрубки и прочую «мелочь». Может все же стоит взяться за этот вопрос, ведь из-за отсутствия хотя бы минимальных укрытий, долговечность и точность работы техники может существенно снизиться.

Да, к сожалению, далеко не все хозяйства могут себе позволить инвестировать в создание сети складов и ангара, равно, как и закупаться впрок. Однако, как видим, стремиться к этому смысл есть. По кирпичику, по дощечке, потихоньку можно обеспечить себе эту настоящую возможность для маневра. А это главное – всегда иметь выбор.

Иван Бойко



Бюджет-2018

БАРОНАМ – ДОТАЦИИ, ФЕРМЕРАМ –

ГОСБЮДЖЕТ НА СЛЕДУЮЩИЙ ГОД СТАЛ ЯБЛОКОМ РАЗДОРА МЕЖДУ ОЛИГАРХАМИ

Если предыдущая власть закладывала в главную смету страны помощь металлургическим и химическим магнатам, то власть нынешняя прописывает в бюджете «плюшки» и «пряники» для аграрных баронов. Обычный фермер от этого не выиграл, но пострадал. Ведь у него отобрали все налоговые льготы, взамен наделив бюджетными деньгами его основных конкурентов – крупные латифундии. Налоговая «обдираловка» уже привела к массовым выступлениям селян и перекрытию дорог. В 2018 году протесты могут только усилиться.



Мы делили апельсин: много нас, а он один

Основные параметры госбюджета-2018 были известны еще осенью. Правительство успело согласовать основные цифры, и они не вызывали нареканий у представителей парламентских фракций. Однако у слуг народа своя рубашка ближе к телу. Камнем преткновения для них стали бюджетные «плюшки», а именно расходы на «поддержку» села, которые чудным образом шли на финансирование только крупных аграрных хозяйств. В борьбе за доступ к бюджетной кормушке «лучшие люди села» всячески вставляли друг другу палки в колеса, выбивая для себя колоссальные льготы и привилегии. Правительство пошло на уступки аграрным олигархам, взамен ужесточив налоговое бремя для простых аграриев. Вот и выходит, что страна, обладая одним из самых низких объемов финансовой поддержки АПК, из года в год наращивает поддержку аграрных монополистов.

Давить, как масло

Компания Cascade Investment Fund, которая принадлежит народному депутату Виталию Хомутыннику, увеличила пакет акций в Kernel Holding S.A. с 5% до 6,59%. «Кернел» – крупнейший в мире производитель и экспортер подсолнечного масла. Аграрный олигарх Андрей Веревский владеет 39,1% акций «Кернел», другая часть находится в свободном обращении.

После того, как в бизнес Веревского зашел Хомутынник, «Кернел» получил мощную лоббистскую поддержку и стал агрессивно вести себя на рынке, локтями вытесняя конкурентов и обваливая закупочные цены на сырье. Одним из наиболее одиозных законов, который удалось пропихнуть Хомутыннику в госбюджете-2018, была поправка №180, которая лишает аграриев права на бюджетное возмещение НДС при экспорте подсолнечника, сои, рапса.

18 декабря селяне перекрыли трассы в Умани Черкасской области, в селе Прибужское Хмельницкой области и в городе Корец Ровенской области. Как сообщила общественная организация Всеукраинский аграрный совет, акция была предупредительной и к ней присоединились около 1000 аграриев и на дороги выехали около 200 единиц техники. По мнению сельхозпроизводителей, поправка по отмене возмещения НДС в итоге обвалит закупочные цены на масличные культуры, а также увеличит прибыль монополий, которые владеют большинством маслоэкстракционных заводов. «Если взять, к примеру, малого фермера, который собирает 300-400 тонн масличных культур, то он потеряет минимум миллион гривен. Цена вопроса по стране – 10 млрд. гривен, которые пойдут на пользу нескольких крупных фирм. Они скупят зерно дешевле на внутреннем рынке, переработают и при экспорте товара им государство вернет эти деньги», – говорит координатор Всеукраинской аграрной рады в Хмельницкой области Алим Мишук. Основным выгодополучателем этой поправки является компания «Кернел», которая монополизирует производство подсолнечного масла не только в украинских, но и мировых масштабах, считают протестующие.

НАЛОГИ

По мнению гендиректора ассоциации «Украинский клуб аграрного бизнеса» Тараса Высоцкого, экспортерам придется снизить цену на внутренние закупки. Отмена возмещения НДС экспортерам масличных приведет к прямым финансовым потерям, которые по предварительным расчетам составляют 6 млрд. гривен. Кроме того, правка противоречит Ассоциации о свободной торговле, а большая часть экспорта этих культур шла именно туда. Значит, стоит ожидать ухудшения торговых отношений с ЕС. Также это приведет к массовому разрыву контрактов, поскольку решение принято в середине маркетингового сезона. Контракты и договоры на поставку уже заключены, а цена зафиксирована.

По мнению Высоцкого, от поправки выиграют те компании, у которых есть большие мощности по переработке этих культур в Украине, потому что они смогут закупать их дешевле, что приведет к искажению конкурентного преимущества. По словам эксперта, экспорт непереработанного рапса и сои составляет около 800 млн. долларов в год. В случае отмены возмещения НДС, владельцы перерабатывающих мощностей заработают около 100 млн. долларов на аграрных производителях. «Это позволит перерабатывающим предприятиям аккумулировать прибыль, однако производители этих культур потеряют около 9 млрд грн. Особенно плохо будет производителям рапса. Если подсолнечника у нас перерабатывается около 90%, то рапса – процентов 15. Остальные экспортируют в ЕС для производства биодизеля. Теперь им это будет невыгодно», – в свою очередь говорит нардеп Леонид Козаченко.

При этом, аграрный комитет ВР не заступился за фермеров, поскольку занимался исключительно мораторием на землю, и остальные вопросы его вообще не интересовали. Ситуация достигла такого накала, что в нее вмешался президент Петр Порошенко, который попросил Верховную Раду вернуть НДС при экспорте масличных. «Единственное, что мне непонятно, почему президент просит (!), а не применяет вето к принятому закону. Это более четкий сигнал», – отметил экономический обозреватель Денис Безлюдько.

Впрочем, у данной инициативы есть и сторонники. По мнению некоторых экспертов, целью была не помощь «Кернелу», а стимулирование аграриев переходить на переработку семян масличных взамен его экспорта. Как отметил политолог Вадим Карасев, отмена возмещения НДС на экспорт масличных была сделана с целью стимулирования переработки этих культур внутри страны, как это сегодня успешно работает в Аргентине или Бразилии. «Данная норма на пользу нынешним и будущим переработчикам. Конечно, эта ситуация быстро не решится, так как для строительства новых перерабатывающих мощностей необходимо время. Но это будут отечественные производства! Если будет выгодно продавать наше масло, а не семена, то будут появляться новые рабочие места для перерабатывающих предприятий, которые будут платить налоги. Сумма выручки от экспорта, а, значит, и валютных поступлений тоже будет значительно выше, а это всегда в плюс экономике и национальной валюте», – объяснил фермерам государственную пользу Карасев.

Олигархи на курьих ножках

Слуги народа также оставили дотации для так называемых «куриных королей» – Юрия Косюка и Олега Бахматюка. Несмотря на то, что в этом году они получили более половины государственных дотаций, что помогло Косюку купить одну из самых дорогих яхт в мире, это не смутило народных избранников. Массовое возмущение такой щедростью дотаций олигархам заставило депутатов немного схитрить. В частности, во втором чтении госбюджета чиновники урезали общую сумму аграрных дотаций до 945 млн. грн, однако увеличили объем поддержки животноводства – до 4 млрд грн. А вот туда заложили необходимую помощь «курятикам». Ранее депутаты отказались принимать поправку об ограничении помощи в размере 150 млн. грн. на одно предприятие. По сути, слуги народа специально перекинули эти средства в другую статью расходов, чтобы помочь куриному бизнесу «любых друзей» президента. В результате подобных манипуляций власти Косюки и Бахматюки получают бюджетные деньги на новые яхты, а цены на мясо продолжают расти. При этом, фермеры, которые выращивают свиней и крупный рогатый скот, бюджетных денег не получают. А значит, поголовье скота вновь будет уменьшаться, а цены на мясо и молоко стремительно расти.

Да, порядок ежемесячных выплат дотаций формально предусматривает их распределение среди производителей, занимающихся животноводством, выращиванием винограда, фруктов, ягод, орехов, овощей, табака и сахарной свеклы. Однако на деле большая часть дотаций уходит производителям птицы и яиц, поскольку они больше всего платят НДС. Разумеется, аграрии недовольны. Одно дело вырастить за пару месяцев цыпленка-бройлера, а другое – потратить несколько лет на создание фруктового сада или создание коровьей фермы. Ситуация настолько сложная, что аграрии планируют вовсе отказаться от подобных дотаций, поскольку нынешняя «господдержка» больше выглядит, как насмешка.

Войны аграрных королей

Но и богатые тоже ссорятся. Уже не первый год в рамках бюджетного процесса ведут войны крупнейшие аграрные корпорации страны – «Кернел» Веревского-Хомутынника и «Мироновский хлебопродукт» Юрия Косюка.

В ходе бюджетных прений нардеп Дмитрий Святаш, представляющий группу «Видродження», на заседании комитета по вопросам налоговой политики призвал лишить производителей курятины права быть плательщиками единого налога четвертой группы. Этот удар был направлен по группе компаний МХП. Инициатором подобного удара был «Кернел», который видит в Косюке серьезного конкурента в борьбе за аграрную монополию. По данным комитета по вопросам налоговой политики, «Мироновский хлебопродукт» вовсе не платит налог на прибыль, являясь при этом, очень крупной компанией с миллиардным оборотом. Однако Рада отклонила подобную поправку, а комитет не стал выносить ее на повторное рассмотрение.

Можно утверждать, что госбюджет окончательно превратился в инструмент дележа денег налогоплательщиков и средство обогащения аграрных олигархов. Выбив деньги на себя, владельцы латифундий традиционно «позабыли» найти деньги на содержание сельской инфраструктуры: школ, больниц, фельдшерских пунктов и т. д. А обычные фермеры крайне недовольны подобным «бюджетом» и готовы отстаивать свои права, требуя пересмотра главного финансового документа страны, который считают грабительским.

Сергей Максимов

СВИНОВОДСТВО: как вырастить рентабельность

В РЕШЕНИИ ЗАДАЧИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ МЯСОМ СВИНОВОДСТВО ИГРАЕТ ВЕДУЩУЮ РОЛЬ В МИРЕ. А СВИНИНА В МИРОВОМ МЯСНОМ БАЛАНСЕ СТОЙКО ЗАНИМАЕТ ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ. БОЛЬШЕ ВСЕГО МЯСА ПОТРЕБЛЯЮТ ЖИТЕЛИ США, КУВЕЙТА И АВСТРАЛИИ.

В целом рейтинг ТОП-10 стран, в которых едят больше всего мяса, выглядит следующим образом:

1. США
2. КУВЕЙТ
3. АВСТРАЛИЯ
4. БАГАМСКИЕ ОСТРОВА
5. ЛЮКСЕМБУРГ
6. НОВАЯ ЗЕЛАНДИЯ
7. АВСТРИЯ
8. ФРАНЦУЗСКАЯ ПОЛИНЕЗИЯ
9. БЕРМУДСКИЕ ОСТРОВА
10. АРГЕНТИНА

Сегодня в мире производится более 260 млн. тонн мяса разных видов. По оценке BusinesStat, производство свинины в мире ежегодно увеличивается на 2-3%. А удельный вес мяса свинины в общемировом производстве составляет чуть более 40%. В странах с высокоразвитой отраслью свиноводства (Франция, Дания, Германия, Польша) удельный вес свинины в мясном балансе превышает 50%. В Украине же удельный вес мяса свинины слегка превышает 30%. Что показательно, в мире среднее потребление свинины на человека в год составляет около 15 кг, в странах ЕС – 34-35 кг, а в Украине этот показатель не превышает 16 кг.

Но промышленное свиноводство в Украине, как и в других странах с развитым свиноводством – отрасль рентабельная. И показатели продуктивности в большинстве современных отечественных свинокомплексов соответствуют или приближаются к мировым показателям. Уровень рентабельности производства в хозяйствах с современными технологиями в 2010 году составлял 30%, в 2013 году – более 50%, в 2016 году – до 15%, в 2017 году – 50-60% и более. Для объективности оценки эффективности выращивания свиней рекомендуется использовать критерий «чистая прибыль на 1 свиноматку в год», показатель которого в лучших хозяйствах Украины в 2017 году составил более 30000,00 гривен.

Одним из главных элементов рентабельности свиноводческой отрасли в любой стране является использование ресурсосберегающих технологий.



Увеличение коэффициента конверсии корма – одна из первостепенных задач в кормлении свиней. И в данной статье поставлена задача систематизировать наиболее важные факторы повышения рентабельности в свиноводстве в условиях дорогих кормовых ресурсов, небезопасной эпизоотической ситуации, нестабильной валютной политики.

Кормление – ключевой фактор, который занимает 60-70% в структуре себестоимости производства. Рассмотрим кормление свиней с двух позиций:

- КОРМЛЕНИЕ СВИНЕЙ ДЛЯ ВОСПРОИЗВОДСТВА;
- КОРМЛЕНИЕ МОЛОДНЯКА В ЦЕХАХ ОПОРОСА, ДОРАЩИВАНИЯ, ОТКОРМА.

Молодняк свиней от рождения до убоя следует кормить, придерживаясь 4-5 фаз или, соответственно, четырех-пяти типов комбикормов в зависимости от возраста и живой массы животного. Это более сложно организовать, но при этом оптимизируются расходы и животные обеспечиваются необходимыми в конкретный период роста питательными и биологически активными веществами. Поэтому никаких компромиссов – фазовое кормление экономит деньги предприятия!

Кормление полнорационными комбикормами, которые содержат 65-80% злаковых (ячмень, пшеница, кукуруза, тритикале, рожь) и, соответственно, 15-30% белковых ингредиентов в виде соевого шрота (жмыха), подсолнечникового шрота, рыбной муки, мясокостной муки и т.д. На БАВ, минералы приходится до 5% в структуре комбикормов. Использование оптимального фазового кормления свиней на свиномкомплексах Украины позволило получить фактическую себестоимость за 165-170 дней 1 кг живой массы в 2017 году на уровне 29,0-30,0 грн., включая НДС. Это возможно при затратах на корма не более 21,0-22,0 грн. в себестоимости 1 кг живой массы. Сегодня разработаны и успешно внедряются технологические нормы по выращиванию свиней (достижение живой массы 100 кг за 164-165 дней от рождения при валовых затратах кормов 220-280 кг), с использованием «полноценных» комбикормов, содержащих традиционные премиксы, аминокислоты, пребиотики, ферменты, подкислители.



Производство свинины в мире ежегодно увеличивается на 2-3%.

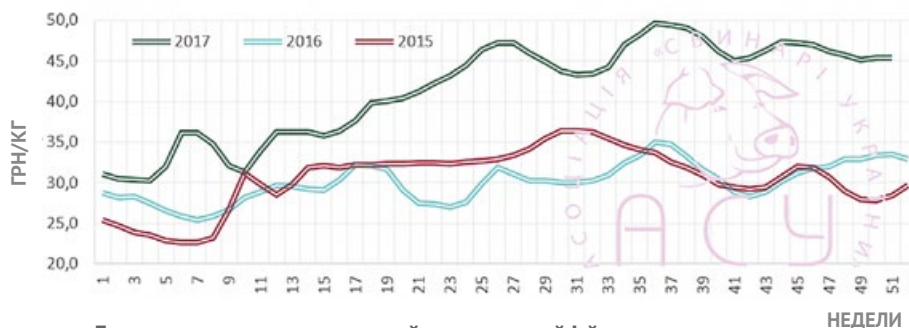
BusinesStat

ПЯТЬ ОСНОВНЫХ ВИДОВ ПОЛНОРАЦИОННЫХ КОМБИКОРМОВ ДЛЯ ФАЗОВОГО КОРМЛЕНИЯ СВИНЕЙ:

- **Первый** – передстартерный комбикорм. Период с 3-5 дня жизни – по 42 день жизни. Такой период использования корма предусмотрен при отъеме поросят от свиноматки на 28 (26-35) день жизни поросят. Оптимально продолжать после 28 дня кормление тем же кормом еще 14 дней (по 42 день жизни), но не менее 7 дней. До 43 дня поросенок съедает 6-8 кг корма.
- **Второй** – стартерный комбикорм. Период с 43 до 80 дня жизни животного. Потребность в корме за 38 дней составляет 35-36 кг.
- **Третий** – комбикорм для I фазы откорма. Период с 81 до 120 дня жизни животного. Потребность в корме за 40 дней составляет 93-94 кг.
- **Четвертый** – комбикорм для II фазы откорма. Период с 121 до 154 дня жизни животного. Потребность в корме за 33 дня составляет 101-102 кг.
- **Пятый** – комбикорм для заключительной фазы откорма. Период с 155 до 165 дня жизни животного. Потребность в корме за 10 дней составляет 40 кг.

Всего за 165 дней по достижению животным живой массы 100 кг потрачено 276 кг полнорационных комбикормов разного типа на общую сумму 2176 грн. с НДС (рыночные цены на сырье по состоянию на 01.12.2017 года). Конверсия корма 2,81 кг на 1 кг прироста при стоимости кормов 21,76 грн. на 1 кг прироста. Этот показатель будет меняться в зависимости от качества генетики: более мясные генотипы, полученные от отцовских пород дюрок или пьетрен, отличаются лучшей конверсией. Свинина, выращенная интенсивно за 165 дней, имеет больший мясной выход (от 60 до 75% в зависимости от породы и породности) и будет отвечать I или II категории.

При таких затратах и существующей закупочной цены на свинину в живом весе (46,00-50,00 грн./кг) свиноводство в Украине вполне рентабельно.

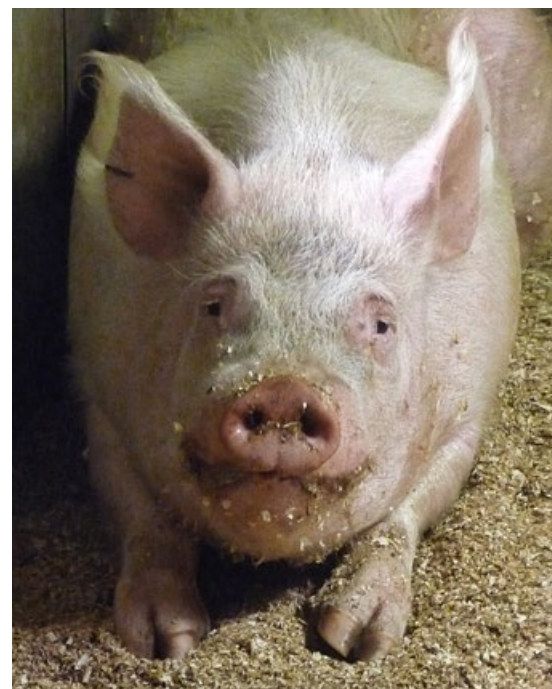


Динамика закупочных цен живой массы свиней I-й категории по понедельно, 2015-2017 гг.

Украинское свиноводство отстает даже в сравнении с российским – там производство мяса от аналогичного поголовья в 1,5 раза больше. В России планируют увеличение объемов производства мяса свиней, а в Украине, до недавнего времени, планировали увеличение поголовья. Застой отечественного свиноводства стимулирует импорт свинины из стран ЕС, Бразилии, США и др. И для отрасли единственный способ противостоять импорту – это становиться более рентабельным.

ПРОДОЛЖЕНИЕ
В СЛЕДУЮЩЕМ НОМЕРЕ

Руслан Сусол, доктор с.-х. наук, заведующий кафедры технологии производства и переработки продукции животноводства Одесского государственного аграрного университета



Источник: Аналитический отдел АСУ

ПОСТ-РЕЛИЗ «ФЕРМЕРСКОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО. СТРАТЕГИИ 2018 ГОДА»

12-13 декабря 2017 г. в г. Николаеве компания «Инфоиндустрия» провела конференцию «Фермерское предпринимательство. Стратегии 2018 года», в рамках деятельности Украинского проекта бизнес-развития плодоовощеводства UHBDP, который реализуется при финансовой поддержке ассоциации MEDA, Министерства международных дел Канады (Global Affairs Canada). В мероприятии приняли участие представители мелкого фермерства четырех южных областей Украины – Николаевской, Херсонской, Запорожской, Одесской.



Участников конференции приветствовали руководитель компании «Инфоиндустрия» Дмитрий Гордейчук, менеджер проекта UHBDP Дмитрий Николаев, заместитель директора департамента агропромышленного развития Николаевской облгосадминистрации Виктор Твердой. В роли модератора была участница проекта «AgroFM», эксперт UkrainianFoodValley Наталья Маевская.

Ряд докладчиков, в частности, аспирант кафедры маркетинга и международной торговли НУБіП Украины Сергей Виниченко, консультант по маркетингу Наталья Маевская, руководитель информационно-аналитического отдела «Инфо-Шуфар» Татьяна Гетьман сделали упор на маркетинге. Эта сфера, считают они, является ахиллесовой пятой мелкого аграрного предпринимательства.

Были очень интересными финансово-налоговый и технологический блоки конференции. Об эффективности посещения аграрных выставок для развития бизнеса рассказала Юлия Фишман, представительница компании Messe Berlin в Украине, эксперт Анастасия Билич дала оценку двусторонним соглашениям украинско-германского проекта «Агроторговля Украины», с условиями современного агрострахования ознакомила эксперт проекта «Развитие финансирования аграрного сектора в Европе и Центральной Азии» Наталья Герасименко, риски в современном кредитовании проанализировала директор агродепартамента компании SSCU, эксперт-консультант проекта AgriAnalytica Инна Пахомова.

Огромный интерес вызвало выступление юриста налогового права Андрианны Мартынив. Председатель правления АО «Каховский экспериментальный механический завод» Игорь Бжезицкий презентовал программу «Глубокая переработка в плодоовощеводстве», фермер-изобретатель из Николаева Павел Острианин продемонстрировал преимущества своего агробота «FARMBOT», опытом деятельности орехового кооператива поделился президент СХК «Орех Причерноморья» Павел Тулба, доцент кафедры садоводства им. В.Л. Симиренко НУБіП Украины, научный консультант ООО «БТУ-Центр» Владимир Силенко остановился на преимуществах органической системы защиты и питания многолетних насаждений, а агроном-консультант по растениеводству ООО «НПК «Квадрат» Анатолий Ковбель – на особенностях технологии повышения устойчивости растений к заморозкам и засухе с помощью функциональных удобрений «Quantum».



Еще один урок эффективности участники конференции получили в тепличном хозяйстве ЧП «VLADAM», действующего в селе Новопетровское Николаевской области. Соучредитель агропредприятия Сергей Мельник, агроном-консультант семенной компании «Сакура-Юкрейн» Борис Блашук, региональный менеджер компании «Владим-Юг» по Кировоградской, Николаевской и Одесской областях Сергей Футей поделились опытом выращивания кубовидного перца в закрытом грунте.

Участники конференции возвращались домой не только с новыми контактами, но и идеями относительно новых технологических и бизнес-проектов. Каждый получил мощный импульс для новых свершений, исчерпывающие ответы на актуальные вопросы для оптимизации собственного бизнеса и надежду на новые встречи...



ВЫСТАВКИ ЯНВАРЯ

POLAGRA-PREMIERY 2018

18-21.01.2018

Польша, г. Познань

Традиционно на выставке Polagra-Premiery будет представлена широкая экспозиция, включающая в себя сельскохозяйственную технику, тракторы, средства механизации, химикаты и многое другое. Проведение выставки будет сопровождаться организацией конференций и презентаций.

Тел.: +4 (861) 869-27-30



PARIS GRAIN DAY 2018

25-26.01.2018

Франция, г. Париж

Конференция будет сосредоточена на международных аспектах и проблемах европейской зерновой промышленности. Особое внимание будет уделено различным факторам, которые могут повлиять на ценовую структуру 2018 г., включая поведение фондов и количественный анализ.

Тел.: +33 (0)1 5305-96-70



IGW BERLIN ЗЕЛЕНАЯ НЕДЕЛЯ 2018

19-28.01.2018

Германия, г. Берлин

Разделы выставки:

- продукты питания и напитки со всего мира
- вина и алкогольные напитки
- мясо-молочная продукция
- чаи, травы и специи
- морские продукты
- семена
- сельскохозяйственная техника и инвентарь
- оборудование для теплиц и садоводства
- животноводство
- оборудование и приспособления для домашнего хозяйства

Тел.: +49 30/3038-0



СТРОИМ ЭЛЕВАТОР: КАК ВЫБРАТЬ ОПТИМАЛЬНУЮ «БАНКУ»

25.01.2018

Украина, г. Киев

«ПроАгроГруп» получила много позитивных отзывов о проведенных мероприятиях и пожелания по темам конференций в 2018 году.

Исходя из запросов аграрной аудитории, в первом полугодии 2018 года будет проведено шесть профессиональных конференций и будут практиковаться семинары, круглые столы и тренинги. Уже 25 января 2018 года мы приглашаем специалистов на семинар «Строим элеватор: как выбрать оптимальную «банку».

Тел.: +38 (044) 248-02-67, +38 (067) 243-38-03



ПИТАНИЕ РАСТЕНИЙ. ИННОВАЦИОННЫЕ АГРОТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ

30-31.01.2018

Украина, Киевская обл., с. Мощун

Приглашаем агропроизводителей принять участие в конференции «Питание растений. Инновационные агротехнологические решения». Конференция посвящена технологиям управления вегетацией растений и современным методам возделывания почвы для успешной деятельности.



План конференции:

- Презентация проекта FreeFarm
- Управление вегетацией растений
- Современные подходы к возделыванию почвы
- Путь перехода от сухих к жидким удобрениям
- Точное земледелие – залог успеха современных технологий

ОБЯЗАТЕЛЬНАЯ ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ РЕГИСТРАЦИЯ!

(050) 373-31-61 Андрей Сорока - организатор

(050) 377-96-50 Валерий Билоконь - руководитель проекта

FIERAGRICOLA 2018

31.01.2018-03.02.2018

Италия, г. Верона



Экспозиция выставки размещается в 10 павильонах и на прилегающих к ним площадках и разделена на 5 самостоятельных выставок по следующим темам:

- Агромеханика
- Зоосистемы
- Агросервис
- Биоэнергетика
- Agripiazza (Агрорынок)

E-mail: visitors@fieragricola.com fieragricola@veronafiere.it

ТОВ Експо-центр «Метеор»
тел./факс: (056) 373-93-73
моб. (067) 638-83-67
agroprom@expometeor.com

АГРОПРОМ
17-а Національна **ВИСТАВКА** агротехнологій

Увага!
Місце проведення:
м. Дніпро, вул. Нижньодніпровська 1
(територія «АгроСоюзу»)

28 лютого – 2 березня 2018



XI СПЕЦІАЛІЗОВАНА ВИСТАВКА
АГРОТЕХНІКА

28 лютого – 2 березня 2018

Місце проведення: **Арена Львів, АРЕНА ЛЬВІВ**
вул. Стрийська, 199, Львів



За підтримки:  Департамент АГР ПОДА

Генеральний медіа-партнер: **ПРОПОЗИЦІЯ**

Генеральний інтернет-партнер: **АГРОВЕКТОР**

Інформаційні спонсори:

Аналітичний партнер: **АГРО**

тел./факс: (032) 244-18-88
e-mail: expolviv@gmail.com
web: www.expolviv.ua

Expo Lviv

ШАНОВНІ ПАРТНЕРИ!

ЗАПРОШУЄМО ВАШУ КОМПАНІЮ ДО УЧАСТІ У 17-Й МІЖРЕГІОНАЛЬНІЙ
СПЕЦІАЛІЗОВАНІЙ ВИСТАВЦІ ДЛЯ АГРАРНОГО БІЗНЕСУ

АгроТехСервіс 2018

13-15
ЛЮТОГО



Організатор
Запорізька торгово-промислова палата
т (061) 213-50-26
e-mail: expo8@cci.zp.ua

www.expo.zp.ua

ЗАПОРІЖЖЯ
КОЗАК
ПАЛАЦ

ВОСЬМАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ В ЗЕРНОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

21-23 февраля 2018



ЗЕРНОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

- ОБОРУДОВАНИЕ • ТЕХНИКА • СЕМЕНА • ТЕХНОЛОГИИ
- СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ • МЕЛЬНИЦЫ • УДОБРЕНИЯ
- ЭЛЕВАТОРЫ • ПЕРЕРАБОТКА • КОМБИКОРМА • ЛОГИСТИКА
- МАСЛО-ЭКСТРАКЦИОННОЕ ПРОИЗВОДСТВО



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ОРГАНИЗАТОР:
КИЕВСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ
КОНТРАКТОВЫЙ ЯРМАРОК

Тел.: +38 044 490 6469
e-mail: agro@kmtkyu.kiev.ua

WWW.GRAINEXPO.COM.UA

НОВАЯ ЛОКАЦИЯ!



МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
Украина, Киев,
Броварской проспект, 15

(метро Левобережная)

Вони можуть більше ніж ПОДРІБНЮВАТИ!



www.krone.de

Кормозбиральні комбайни KRONE Big X

- Широкий модельний ряд від 490 до 1110 к.с.
- Канал потоку кормової маси «по індивідуальному замовленню» для всіх класів потужності
- Відмінна якість подрібнення барабаном від 20 до 48 ножів
- Запатентована кукурудзна приставка EasyCollect

 **KRONE**
THE POWER OF GREEN



Представництва Maschinenfabrik Bernard KRONE GmbH & Co. KG

KRONE – Україна, Київ

Тел.: +38 050 447 29 99

+38 067 231 02 19

E-Mail: valerii.kyrychenko@krone.ua

ООО «КРОНЕ Русь», Москва

Тел./Факс: +7 495 660 66 88

E-Mail: info@b-krone.com

KRONE – Казахстан, Петропавлівск

Моб.: +7 705 44 34 666

+7 701 60 50 900

E-Mail: krone-kz@mail.ru

KRONE – Німеччина, Шпелле

Тел.: +49 5977 935 798

Факс: +49 5977 935 255

E-Mail: export.ldm@krone.de